

باسمه تعالی

سفارت جمهوری اسلامی ایران - نواکشوت



راهنمای تجارت و سرمایه گذاری در موریتانی

تهیه کننده: مهرزاد زارعی دودجی

کارشناس (موقت) اقتصادی سفارت جمهوری اسلامی ایران در نواکشوت

۱۷ آذرماه ۱۴۰۳

فهرست مطالب:

الف - معرفی موریتانی:

- چالش های بازار:

- فرصت های بازار:

- راهبرد ورود به بازار:

ب- بخش های کلیدی برای صادرات و سرمایه گذاری:

- بخش نفت و گاز

- بخش معادن:

- بخش انرژی های تجدیدپذیر:

- بخش شیلات:

- بخش کشاورزی و دامپروری:

ج- قوانین، مقررات و تعرفه های گمرکی

- موافقتنامه های تجاری منعقد شده فی مابین موریتانی و دیگر کشورها:

- موانع تجاری:

- * حل اختلافات گمرکی:

- تعرفه های واردات:

- معافیت های مالیاتی:

- مالیات بر ارزش افزوده:

- موارد مشمول معافیت از رژیم عادی مالیات بر ارزش افزوده (قانون مالی ۲۰۱۶):

- کالاهای مشمول معافیت از مالیات ارزش افزوده:

- حداقل مالیات ثابت:

- مالیات بر مصرف:

- مشوق های مرتبط با تولید و تجارت (بر اساس قانون گمرکی ۲۰۱۷ و قانون سرمایه گذاری ۲۰۱۲):

- مشوق های صادراتی مندرج در قانون گمرکی ۲۰۱۷ و قانون جذب سرمایه گذاری ۲۰۱۲:

- شرایط و اسناد لازم برای واردات کالا به موریتانی:

- مقررات برچسب گذاری روی کالاها:

- لیست کالاهای ممنوع ورود به موریتانی:

- میزان معافیت گمرکی کالای همراه مسافر:

- ورود موقت کالا:

- استانداردهای تجاری:

- * چشم انداز کلی

- * استانداردها

- * تست، بازرسی و شفاف سازی:

- مجوزهای لازم برای خدمات حرفه ای:

د- فروش کالاها و خدمات ایرانی در بازار موریتانی:

- کانال های توزیع و فروش:

- استفاده از نماینده یا عامل توزیع:
- تأسیس دفتر:
- فرانشیز:
- بازاریابی مستقیم:
- تجارت الکترونیک:
- عوامل و تکنیک های فروش:
- برچسب کالا
- ترویج تجارت و تبلیغات
- قیمت گذاری:
- خدمات پس از فروش و پشتیبانی مشتری:
- خدمات حرفه ای محلی:
- تأمین مالی تجارت:
- روش های پرداخت:
- نظام بانکی:
- کنترل ارز:
- فروش به بخش دولتی:
- ه- راهنما و توصیه ها جهت انجام سفر تجاری:
- سنت ها و فرهنگ تجاری:
- هشدارهای مسافرتی:
- شرایط دریافت روادید (ویزا):
- واحد پول موریتانی:
- مخابرات / الکترونیک:
- زبان:
- وضعیت بهداشت و درمان:
- زمان محلی:
- ساعات کاری ادارات در موریتانی:
- تعطیلات در موریتانی:
- تعطیلات سفارت جمهوری اسلامی ایران در نواکشوت.

موریتانی با وسعتی حدود ۱.۰۳۶.۰۰۰ کیلومتر مربع، اساساً یک کشور بیابانی است که حدود ۹۰ درصد آن را صحرا تشکیل می دهد. تنها بخش نیمه خشک موریتانی که عمده اراضی کشاورزی نیز در آن واقع شده، نوار جنوبی واقع در امتداد رودخانه سنگال و به سمت مرز مالی در شرق می باشد. نام قدیم این سرزمین شنقیط بوده و در دوره استعمال فرانسه، نام آن به موریتانی تبدیل گردیده و مشهور شد. از نظر فرهنگی، موریتانی را می توان شامل دو منطقه مجزا دانست: از یک طرف به دلیل واقع شدن در لبه شمال غرب آفریقای زیر صحرا، جزء کشورهای منطقه ساحل و از طرف دیگر جزء کشورهای مغرب عربی شمال آفریقا محسوب می گردد. بیش از نیمی از موریتانیایی ها یعنی حدود ۶۱/۲ درصد از آنها در مناطق شهری زندگی می کنند که عمدتاً در شهر نواکشوت به عنوان پایتخت و شهر شمالی نواذیبو به عنوان پایتخت تجاری این کشور، ساکن هستند. تراکم جمعیتی آن، ۵ نفر در هر کیلومتر مربع است که از این لحاظ، یکی از کم تراکم ترین کشورهای جهان به حساب می آید. موریتانی از دیرباز و به طور سنتی با تجارت شمال-جنوب مرتبط بوده، مردم آن از شور و شغف تجاری داشته اند و لذا برای بازارهای آزاد، تحرکات تجاری و کارآفرینی فضای مطلوبی دارد. این کشور در تلاش برای غلبه بر تاریخی از فقر و همچنین احیای مجدد روابط خود با جامعه اقتصادی کشورهای غرب آفریقا (ECOWAS) و ایفای نقش فعال تر در اتحادیه آفریقا است؛ چرا که موریتانی جزء اولین کشورهایی بود که توافقنامه ایجاد منطقه تجارت آزاد قاره آفریقا (AfCFTA) را تصویب کرد. علاوه بر این، موریتانی یک بازار کوچک، اما به طور پیوسته در حال رشد به سرمایه گذاران ارائه می دهد. با برخورداری از متوسط تولید ناخالص داخلی سرانه ۲۰۸۳ دلار آمریکا، به دلیل وابستگی شدید اقتصادش به قیمت کالاهای وارداتی، رشد اقتصادی آن در طول سال ها نوسان داشته است. حمایت مستمر دولت از برنامه های اجتماعی و سرمایه گذاری با هدف بهبود تأثیرات مخرب همه گیری کرونا، همواره در دستور کار دولت بوده است. بر اساس گزارش بانک جهانی و صندوق بین المللی پول، اقتصاد موریتانی در میان چالش های اقتصادی جهانی، انعطاف پذیری قابل توجهی از خود نشان داده و نرخ رشد آن از ۲.۴ درصد در سال ۲۰۲۱ به ۵.۲ درصد در سال ۲۰۲۲ افزایش پیدا کرده است. این افزایش نرخ رشد عمدتاً به خاطر افزایش صادرات، افزایش مصارف بخش خصوصی، پیشرفت های صورت گرفته در بخش کشاورزی و افزایش تولید طلا بوده است. با این حال، این رشد همچنان کمتر از رشدهای اقتصادی تجربه شده پیش از بحران کرونا می باشد. نرخ تورم در این کشور نیز، افزایش قابل توجهی را از ۳.۶ درصد در سال ۲۰۲۱ به ۹.۵ درصد در سال ۲۰۲۲ تجربه کرد که عمدتاً به دلیل افزایش قیمت جهانی کالاهای بود؛ اگرچه در سال ۲۰۲۴ با افت قابل ملاحظه ای، مجدداً به ۲.۷ درصد رسید. در مجموع، به دلایلی نظیر توسعه صنایع اکتشاف و استخراج، سیاست های متمرکز بر متنوع سازی اقتصاد و سرمایه گذاری بخش خصوصی، چشم انداز اقتصاد موریتانی در میان مدت، مثبت ارزیابی می گردد. اگرچه رشد اقتصادی موریتانی به دلیل کاهش تولید سنگ آهن و طلا در سال ۲۰۲۳ به ۳.۴ درصد رسید، اما پیش بینی بانک جهانی برای سال های ۲۰۲۴ و ۲۰۲۵ به ترتیب به ۶.۵ و ۷.۹ حاکی از افزایش نرخ رشد اقتصادی برای این کشور است. این خوش بینی با آغاز فرآیند تولید گاز از میدان فراساحلی گاز مشترک بین موریتانی و سنگال Greater Tortue/Ahmeyim (GTA) تقویت می شود.

- چالش های بازار:

موریتانی همچنان با فقر مستمر دست و پنجه نرم می کند، فقری که بیش از ۵۰ درصد جمعیت را تحت تأثیر قرار می دهد و شامل کمبود آب و غذا می شود. نرخ بی سوادی جمعیت، بین ۳۰ تا ۵۰ درصد تخمین زده می شود و کشور با کمبود نیروی کار ماهر مواجه است. با ورود شرکت های بین المللی - عمدتاً فعال در بخش هیدروکربن - و ضرورت استخدام نیروی کار محلی ماهر، این نیازها و تلاش برای پاسخگویی به آن تشدید گردیده است. تعرفه های گمرکی و مالیات های موریتانی در مقایسه با دیگر کشورهای این منطقه بالاتر است. علاوه بر این، فساد و پیچیدگی رویه های گمرکی، چالش هایی را برای سرمایه گذاران، به ویژه برای کسانی که با نظام این کشور آشنایی ندارند، ایجاد می کند. با این وجود، راه اندازی یک کسب و کار در موریتانی

اکنون از طریق ایجاد یک " پنجره واحد " آسان تر شده است. پنجره واحد، یک ابتکار ایجاد شده از سوی آژانس ترویج سرمایه گذاری موریتانی (APIM) و تحت مدیریت آن است که علاقه مندان به سرمایه گذاری تنها به یک مرحله مراجعه به آن، می توانند جهت راه اندازی یک شرکت ظرف مدت ۴۸ ساعت اقدام نمایند. به طور کلی زیرساخت ضعیف (هرچند در حال بهبود)، در عین اینکه یک فرصت به حساب می آید، برای بسیاری از سرمایه گذاران، یک چالش است. چالش‌های دیگر عبارتند از سیستم قضایی ضعیف، قوانین مالیاتی غیرشفاف، قوانین پیچیده کار و پیوندهای عمیق قبیله‌ای که می‌تواند منجر به فامیل بازی و ایجاد شبکه‌های حمایتی شود.

- فرصت های بازار:

برخی از بهترین فرصت‌های بازار برای سرمایه‌گذاران در بخش‌های انرژی (اکتشاف و تولید نفت و گاز، پالایشگاه و ذخیره‌سازی هیدروکربن، تولید انرژی‌های تجدیدپذیر و تولید و انتقال برق)، شیلات، کشاورزی و گردشگری است.

* استخراج منابع معدنی و عمدتاً سنگ آهن که توسط شرکت دولتی صنایع و معادن (SNIM) مدیریت می شود، یکی از بزرگترین صنایع در موریتانی است و پس از آن، تولید طلا توسط شرکت چندملیتی کانادایی Kinross Gold Corporation برای یک دوره ده ساله، حائز اهمیت است.

* تولید سنگ آهن، ۴۶ درصد از کل صادرات را تشکیل می دهد. سایر مواد معدنی که در حال حاضر در موریتانی استخراج می شوند، عبارتند از مس و انواع محدودی از مواد معدنی کمیاب.

* در حالی که BP و Kosmos Energy در تلاشند تا اولین محموله گاز تولیدی از میدان گاز طبیعی GTA را در سال جاری میلادی تحویل دهند، به نظر می رسد به زودی منابع هیدروکربنی به عنوان محرک اصلی اقتصاد موریتانی، جایگزین سنگ آهن خواهند شد. در حال حاضر، شرکت‌های بزرگ نفت و گاز در تلاش برای اکتشافات بیشتر در منطقه فراساحل (offshore) هستند و ۲۲ بلوک برای اجاره به شرکتها جهت بهره برداری، مهیا می باشد. همچنین در میدانی که قبلاً نفت کشف شده، همچنان فرصتهایی برای توسعه و بهره برداری این میداين موجود است و برای شرکت‌های فعال در این بخش، منابع و پشتیبانی لجستیکی فراهم می‌شود. بنا به اعلام وزارت انرژی و نفت، با توجه به در دسترس بودن حدود ۷۰۰۰۰۰ کیلومتر مربع در این کشور برای نصب پنل های خورشیدی و یا توربین های بادی برای تولید برق، هیدروژن سبز نیز، یک فرصت بازار در حال ظهور در موریتانی به حساب می آید.

* بخش تجارت کشاورزی موریتانی، به ویژه در امتداد رودخانه سنگال، برای سرمایه گذاری خارجی نیز آماده است. نزدیک به پنجاه درصد از جمعیت موریتانی از طریق کشاورزی و دامداری امرار معاش می کنند و بیشتر کارها هنوز با دست انجام می شود. تولیدات کشاورزی موریتانی در خوش بینانه ترین حالت، تنها قادر به تأمین حدود یک سوم از نیازهای غذایی این کشور است؛ بنابراین این کشور به شدت به واردات محصولات کشاورزی وابسته است و لذا بازار به تغییر قیمت کالاهای جهانی، حساس و تأثیرپذیر است. به طور متوسط، این کشور سالانه نزدیک به ۶۰۰۰۰۰ تن غلات وارد می کند و لذا مجبور است بقیه نیاز خود به گندم، ارزن و سورگوم را از طریق واردات و یا کمکهای بین المللی تأمین کند. به عنوان بخشی از یک تلاش بلندپروازانه برای مقابله با چالش خودکفایی غذایی، دولت در طی سال های اخیر تلاش داشته تا سرمایه گذاری خود را در کشاورزی افزایش دهد. دولت همچنین در نظر داشته تا با اقداماتی نظیر ایجاد یک بازار عمده فروشی برای میوه و تره بار در شهر نواکشوت، افزایش دسترسی به برق در مناطق روستایی، حمایت از مکانیزاسیون کشاورزی در حاشیه رودخانه سنگال، کمک به اصلاح زمین های کشاورزی و مشارکت در کارزارهای اطلاع رسانی به کشاورزان برای تشویق آنها به افزایش سطح زیر کشت با هدف تولید مواد غذایی بیشتر، در جهت نیل به امنیت غذایی و کاهش وابستگی کشور به واردات محصولات کشاورزی حرکت کند.

* موریتانی برای تسهیل برنامه‌های بلندپروازانه خود برای بخش‌های انرژی، ماهیگیری و اقتصاد کشاورزی، تلاش خود را بر توسعه زیرساخت‌ها و به‌ویژه احداث جاده‌ها و ارتباطات راه دور، متمرکز نموده است. تعدادی از پروژه های زیربنایی در دست

اجرا عبارتند از: جاده ۳۸ کیلومتری اتصال دهنده تواکشوت به بندر جدید ان دیاگو در جنوب، جاده آلاگ-بتلمیت به طول ۱۱۲ کیلومتر و جاده نواکشوت-بتلمیت به طول ۴۲ کیلومتر. خط جدید فیبر نوری به طول ۴۰۰۰ کیلومتر که اخیراً راه اندازی شده، با عبور از شهرهای بزرگ کشور، اتصال اینترنت را بهبود می بخشد و یکی دیگر از ابتکارات دولت موریتانی برای ایجاد یک محیط تجاری مساعدتر است.

* با تداوم ورود شرکت‌های بین‌المللی به موریتانی، فرصت‌های بیشتری در بخش خدمات (به ویژه در احداث هتل، رستوران، حمل و نقل مسافر و ...) که در موریتانی همچنان جای کار دارد، ایجاد می‌شود. دولت اخیراً تلاش‌های خود را برای ایجاد فضای سرمایه‌گذاری مساعد برای سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی جدید (FDI) در کشور افزایش داده است. یکی از این اقدامات، تأسیس آژانس ترویج سرمایه‌گذاری موریتانی (APIM) در سال ۱۴۰۰ است. آژانس مزبور که یک سازمان اداری دولتی است، مسؤول ارتقاء سرمایه‌گذاری است و زیر نظر وزارت اقتصاد و دارایی فعالیت می‌کند، اما برخی از وظایف و عملکردهای خود، از استقلال تصمیم‌گیری برخوردار است. آپیم در واقع یک پنجره واحد و یکپارچه برای جذب سرمایه‌گذاران خارجی است که از صفر تا صد اعمالی نظیر ثبت شرکت (که اکنون یک تا دو روز طول می‌کشد)، انجام کلیه تشریفات اداری و تشریح نظام مالیاتی و شرایط کسب و کار محلی برای سرمایه‌گذاران را انجام می‌دهد.

- راهبرد ورود به بازار:

* سرمایه‌گذاران خارجی بالقوه باید ابتدا به موریتانی سفر کنند تا در مورد طرح‌های تجاری خود با نهاد دولتی ناظر و مسؤول بخش ذیربط و همچنین با آژانس APIM مذاکره کنند. این جلسات حضوری به سرمایه‌گذاران اجازه می‌دهد تا در مورد رویه‌ها و تشریفات اداری مورد نیاز برای استقرار قانونی در کشور و همچنین مشوق‌هایی که سرمایه‌گذار ممکن است هنگام شروع فعالیت دریافت کند، بحث و گفتگو کنند.

* بهترین راهبرد برای ورود به بازار، برقراری رابطه با یک شریک داخلی یا یک سرمایه‌گذار خارجی دیگر با تجربه کار در موریتانی است. در اختیار داشتن فردی که بازار را می‌شناسد، برای کمک به برقراری تماس‌های لازم و درک بهتر فرهنگ و محیط کسب و کار، مفید است. همچنین مهم است که در انتخاب شریک تجاری، توانایی‌های زبانی یک شریک محلی در نظر گرفته شود. اگرچه عربی زبان رسمی کشور است، اما زبان فرانسه نیز برای برقراری ارتباط با جامعه بین‌المللی ضروری است. کسی که موریتانی را به خوبی می‌شناسد، می‌تواند به هدایت سرمایه‌گذاران جدید از طریق روش‌های مورد نیاز برای انجام تجارت در موریتانی نیز کمک کند. قبل از انتخاب یک شریک داخلی، توصیه می‌شود که سرمایه‌گذاران خارجی زمانی را صرف کنند تا با تجربه شریک داخلی در بخش اقتصادی مربوطه و شهرت آنها در این کشور آشنا شوند. آژانس آپیم و اتاق بازرگانی، صنایع و کشاورزی موریتانی می‌توانند منبع اطلاعاتی خوبی برای هر سرمایه‌گذار یا شرکت ایرانی باشد که به دنبال افتتاح دفتر در موریتانی است.

* شرکتهای موریتانیایی عموماً علاقمندند تا نماینده یا توزیع‌کننده شرکتهای خارجی در بخش‌های مختلف در کشور خود باشند. باتوجه به اینکه برخی از آنان به خاطر منافع بیشتر به دنبال اخذ نمایندگی از چندین شرکت خارجی هستند، در اعطای نمایندگی به اینگونه افراد و شرکتهای باید مواظب بود تا تضاد منافع ایجاد نشود. زیرا ممکن است وی بصورت همزمان نماینده چندین شرکت رقیب باشد که به دنبال یافتن پایگاه در بازار موریتانی هستند.

ب- بخش‌های کلیدی برای صادرات و سرمایه‌گذاری:

- **بخش نفت و گاز:** از زمان کشف میدان بزرگ گاز طبیعی مشترک در سواحل موریتانی و سنگال توسط شرکت Kosmos Energy در سال ۲۰۱۴ میلادی، علاقه به بخش انرژی فراساحلی موریتانی افزایش یافت. در حال حاضر، سه شرکت بزرگ

نفت و گاز جهان در حال بررسی فرصت‌ها در سواحل موریتانی هستند و ۲۲ بلوک فراساحلی اکتشاف شده، همچنان برای مذاکره باز مانده است. در حالی که دولت موریتانی قبلاً این بلوک‌ها را جهت سرمایه‌گذاری و اجرا به مناقصه گذاشته است، اما در این بخش، همچنان پذیرای پیشنهادات شرکت‌های علاقمند به همکاری هستند.

فرصت‌های این بخش:

* شرکت بریتیش پترولیوم به منظور استخراج گاز از میدان گاز طبیعی GTA، در حال احداث یک شناور خنک‌کننده گاز طبیعی مایع (FLNG) در سواحل موریتانی و سنگال است. با توجه به راه‌اندازی شناور مزبور، بخش تجهیزات مهندسی و خدمات فراساحلی مملو از فرصت است.

* دولت موریتانی مایل است شهر بندری نوآزیو را به دلیل حجم بالای فعالیت‌های شیلاتی و افزایش فعالیت‌های نفتی، به یک مرکز منطقه‌ای تبدیل کند. این بندر نیاز به بازسازی ظرفیت فعلی ذخیره‌سازی ۳۰۰۰۰۰ متریک تن نفت در نوآزیو دارد. علاوه بر این، دولت مایل است ظرفیت ذخیره‌سازی فرآورده‌های نفتی در نوآکشوت را تا ۱۵۰۰۰۰ تن افزایش دهد.

* گفتنی است در سال ۲۰۲۲، موریتانی یک قرارداد سی ماهه را با شرکت‌های بی‌پی و کوسوموس انرژی برای توسعه میدان گازی بیرالله بصورت (PSC) منعقد کرد. میدان مزبور در سال ۲۰۱۵ میلادی کشف شده که دارای حدود ۸۰ تریلیون فوت مکعب گاز است که ذخایر آن به مراتب بیشتر از میدان GTA (با ظرفیت ۱۵ تریلیون فوت مکعب) است. هدف از این قرارداد، نهایی کردن موضوع "تصمیم برای سرمایه‌گذاری" تا نیمه اول سال ۲۰۲۵ است. دولت موریتانی در این قرارداد ۲۹ درصد سهم خواهد داشت و مشارکت محلی، به ویژه در اطراف بندر آن دیاگو برای انجام یک عملیات میان‌دستی شامل احداث یک نیروگاه برق با خوراک گازی به ظرفیت ۱۸۰ مگاوات بر اساس یک توافقنامه برای تولید برق بصورت آزاد و مستقل از برق دولتی (IPP) و ساخت منطقه ویژه انرژی در بندر آن دیاگو در اولویت خواهد بود. میدان بیرالله که قابلیت تبدیل شدن به یک هاب مستقل برای تولید گاز مایع طبیعی (LNG) را دارد، به تنهایی می‌تواند اقتصاد موریتانی را به طور قابل توجهی متحول کرده و جایگاه آن را به عنوان یک تولیدکننده گاز ارتقاء دهد. بر اساس پیش‌بینی‌های اقتصادی شرکت بی‌پی، تولید گاز در این میدان می‌تواند تا سال ۲۰۶۰ به حد مجاز خود برسد.

* شرکت دولتی هیدروکربن موریتانی (SMH) فعالانه به دنبال سرمایه‌گذاران جدید برای میدان گاز باندا است که در سال ۲۰۰۲ توسط شرکت استرالیایی Woodside Energy در سواحل موریتانی کشف شد. میدان باندا، به عنوان چراغ امیدبخش امنیت انرژی و همکاری منطقه‌ای قلمداد می‌گردد. شواهد تجربی حاکی از آن است که ذخایر قابل بهره‌برداری تخمینی ۱.۲ تریلیون فوت مکعب این میدان، نشان‌دهنده حجم قابل توجهی از گاز طبیعی است. این حجم از ذخایر می‌تواند علاوه بر افزایش قابل توجه تولید برق برای برآورده کردن خواسته‌های ذینفعان منطقه‌ای مختلف نظیر شرکت اسنیم، شرکت دولتی برق موریتانی (صوملک) و شرکت طلای کینروس (Kinross)، برای تأمین زنجیره تأمین برق کشورهای همسایه موریتانی یعنی مالی و سنگال نیز به کار گرفته شود. علاوه بر این، تعهد بانک جهانی مبنی بر اختصاص یک ضمانت ۲۰۰ میلیون دلاری به مدت بیست سال به پروژه باندا، حاکی از اعتماد جامعه بین‌المللی به قابل حصول بودن پروژه مزبور و بازده اقتصادی بالقوه آن می‌باشد. گذار از منابع سنتی انرژی به تولید برق مبتنی بر گاز طبیعی پاک، علاوه بر همسویی با روندهای جهانی انرژی پایدار، باعث قرارگرفتن موریتانی و شرکای آن در مسیر آینده انرژی‌های سبزتر و پایدارتر می‌گردد.

* دولت موریتانی با هدف حمایت از فعالیت‌های اکتشافی در این کشور و بویژه در قلمرو خشکی خود، درصدد جلب سرمایه‌گذار برای بهره‌برداری از حوضه تائودنی واقع در غرب موریتانی است. بنا به اعلام وزارت انرژی و نفت، شاخص‌هایی وجود دارد که حاکی از وجود ذخایر نفت و گاز در این حوضه است، اگرچه پنج حلقه چاه حفر شده تا به امروز، بی‌نتیجه بوده است. در حال حاضر، این وزارتخانه اطلاعات مربوط به انجام ۱۵۰۰۰ کیلومتر لرزه‌نگاری دوبعدی انجام شده در این حوضه را در اختیار دارد.

* دولت موریتانی همچنین درصدد احداث یک پالایشگاه و همچنین توسعه صنعت پتروشیمی و هیدروژن سبز در کشور است.
* کنفرانس موریتانی‌ها (Mauritanides) یکی از بزرگترین کنفرانس‌های بین‌المللی معدن و انرژی منطقه است که هر دو

سال یک بار در نواکشوت موریتانی برگزار می شود. این کنفرانس نمایندگان برتر بخش های معدن، هیدروکربن، سرمایه گذاری، بانکداری و خدمات را به همراه تولیدکنندگان تجهیزات با هدف برقراری ارتباط، تبادلات علمی و یافتن شرکای تجاری برای مدت سه روز گرد هم می آورد.

- بخش معادن:

* داده های ژئوفیزیکی حاکی از وجود بیش از ۹۰۰ قلم ماده معدنی نظیر سنگ آهن، مس، طلا، الماس، کروم، سرب، منگنز، روی، اورانیوم، عناصر گروه پلاتین، فسفات، لیتیوم، گرافیت، کبالت، نیکل، گچ، نمک، خاک های کمیاب، ماسه های سیاه و ... در نقاط مختلف موریتانی است. با این تنوع و طیف وسیع انواع معادن، موریتانی را می توان به عنوان یکی از کشورهای پیشرو در زمینه معدنی قلمداد کرد. موریتانی فرصت های امیدوارکننده ای را برای سرمایه گذاری در بخش معادن فراهم کرده است.

* این کشور دارای ذخایر غنی معدنی نظیر ذخایر عظیم سنگ آهن ۲۰ میلیارد تنی است که بسیاری از آنها همچنان دست نخورده باقی مانده است. دولت موریتانی با انجام اصلاحات و اتخاذ سیاست های جذاب معدنی، در سال ۲۰۲۲ موفق به تولید بالغ بر ۱۳ میلیون تن سنگ آهن شد که پیش بینی می گردد تولیدات این بخش تا سال ۲۰۳۰، سه برابر شود. علاوه بر این، سهم قابل توجه بخش معادن که بالغ بر ۷۸۰ میلیون دلار در سال است و حدود ۱۴۵۰۰۰ شغل ایجاد کرده است، حاکی از پویایی اجتماعی-اقتصادی این صنعت است.

* برآورد ذخایر برخی از معادن به شرح ذیل است: سنگ آهن (۱۵ میلیارد تن)، طلا (۱۵۰ میلیون اونس)، مس (۲۸ میلیون تن)، گچ (۶ میلیارد تن)، اورانیوم (۱۰۰ میلیون پوند)، فسفات (۲۵۰ میلیون تن).

* بازیگران کلیدی بخش معدن مانند شرکت Kinross Gold Corporation بر پتانسیل این منطقه تأکید می کنند. این شرکت از زمان ورودش به بازار در سال ۲۰۱۰، در مجموع ۳ میلیون اونس طلا را استحصال نموده است. ذخایر طلای موریتانی حدود ۱۵۰ میلیون اونس برآورد گردیده است.

* پروژه تیریس اورانیوم که توسط شرکت استرالیایی Aura Energy در دست اجرا می باشد، به طور بالقوه می تواند سالانه دو میلیون پوند اورانیوم و وانادیوم تولید کند. ذخایر اورانیوم این معدن حدود ۶۰ میلیون پوند برآورد گردیده و این شرکت قرار است در طول یک دوره ۱۵ ساله، ۱۲.۴ میلیون پوند اورانیوم تولید کند.

* شرکت کانادایی MCM که شعبه ای از شرکت First Quantum Minerals محسوب می شود، از سال ۲۰۰۴ میلادی در حال بهره برداری از منابع مس مخلوط با طلا و سنگ آهن در منطقه آگجوجت می باشد. تولید سالانه این شرکت، حدود ۱۲۰۰۰ تن کنسانتره مس می باشد که حاوی بیش از ۶۰۰۰۰ اونس طلاست. مجوز این شرکت در سال ۲۰۲۶ به پایان می رسد. کل معادن مس موریتانی، ۲۸ میلیون تن برآورد شده است.

* پروژه شرکت معدنی اوج (EMC) با همکاری شرکت GLENCORE: این پروژه با هدف تولید ۱۱.۳ تن سنگ آهن در سال به این شرکت اعطا شده، مطالعه امکان سنجی و عملیات فنی و مهندسی آن انجام گردیده و مدل های تأمین مالی آن در حال به روز رسانی است.

* پروژه تکامل: یک مشارکت سعودی-موریتانیایی برای تولید ۱۰ میلیون تن سنگ آهن در سال است. مطالعه امکان سنجی آن انجام شده و عملیات فنی-مهندسی آن در دست اجراست.

* پروژه معدن زیرزمینی تزادیت (TUM): قرارداد تولید سالانه ۳ میلیون تن سنگ آهن با شرکت MINIMETALS منعقد گردیده. مطالعه امکان سنجی آن انجام، مدل تأمین مالی آن اخیراً به روز رسانی شده و قرار است مرحله بهره برداری به زودی آغاز شود.

* پروژه AYA GOLD SILVER: این پروژه در شهر تیجیریت واقع در شمال غربی موریتانی و در فاصله ۲۵ کیلومتری معدن طلای تاسیات واقع شده که تاکنون، مطالعه امکان سنجی آن انجام شده است.

* اخیراً، دولت موریتانی تعداد ۲۴ مجوز را به شرکت های داخلی و خارجی برای کشف پتانسیل معدنی عناصر خاکی کمیاب

مانند لیتیوم، منگنز، مس، گچ و سایر مواد معدنی حیاتی اعطا کرده است. همچنین تاکنون ۱۸ پروانه بهره برداری از معادن صادر شده که ۴ مورد آن، مرحله تولیدش آغاز گردیده است.

* پروژه های فوق، گستردگی و تنوع سبد معدنی موریتانی را نشان می دهد. بررسی آمار و ارقام و پروژه های بزرگی نظیر پروژه های پیش گفته، همراه با چشم انداز راهبردی این کشور، موریتانی را به عنوان محیطی دل فریب و جذاب برای سرمایه گذاران و فعالان آگاه بخش معدنی معرفی می کند.

* وزارت معادن موریتانی با هدف تشویق و جذب سرمایه گذاران بالقوه در بخش معدن، ارزیابی بهتر مجوزهای موجود و در دسترس بودن مناطق بهره برداری نشده، یک نقشه پویا از معادن ثبت شده را در شبکه اینترنت بارگزاری نموده که وضعیت مجوزهای بخش معدن را نشان می دهد. این نقشه در لینک ذیل قابل دسترسی است:

<https://portals.landfolio.com/Mauritania/fr/>

- بخش انرژی های تجدیدپذیر:

* همانگونه که در برنامه راهبردی بلندپروازانه موریتانی برای توسعه آینده نفت، معادن و منابع انرژی آن از سال ۲۰۲۲ تا ۲۰۳۰ ذکر شده، تنوع بخشی به منابع انرژی کشور و کربن زدایی بخش انرژی، اولویت اصلی دولت موریتانی است. این اولویت ها شامل کاهش هزینه های انرژی از طریق منابع متنوع انرژی از جمله تأمین گاز طبیعی خانگی در آینده نزدیک، افزودن ظرفیت تولید برای پاسخگویی به تقاضای رو به رشد، افزایش ادغام انرژی منطقه ای، تغییر الگوی مصرف از نفت کوره به طرح های برق هیبریدی و افزایش دسترسی مناطق روستایی به برق خواهد بود.

* در اواخر سال ۲۰۲۲، موریتانی با تصویب یک قانون جدید در بخش برق، شاهد یک تغییر تحول گرایانه در چشم انداز انرژی خود بود که می توان آن را بازتابی از تعهد قوی این کشور به سیاست کربن زدایی دانست. این قبیل اصلاحات می تواند سود مازادی را به ویژه برای بخش های استخراجی موریتانی و اقتصاد محلی آن به ارمغان آورد. محور اصلی این ابتکار، تغییر راهبردی به سمت منابع انرژی تجدیدپذیر و به کارگیری تولیدکنندگان آزاد برق (IPP) برای تقویت مدار تولید است. یکی از موارد پیش بینی شده در این قانون جدید، طرحی بلندپروازانه برای آزادسازی بخش برق است که در آن بازنگری اساسی در ساز و کار و عملکرد نهادهایی نظیر شرکت دولتی برق صوملک، مشخص شده است. هدف از این طرح، نه تنها بهینه سازی بخش تولید برق، بلکه تسریع بخشیدن به روند جذب سرمایه گذاری داخلی و خارجی در بخش برق است. طرح توسعه برق رسانی به مناطق روستایی، حاکی از در دستور کار بودن برنامه امیدوارکننده دیگری برای تضمین دسترسی گسترده تر به برق از سوی دولت است. علاوه بر این، حرکت به سمت منابع انرژی های پاک تر، نگرانی های زیست محیطی و تعادل عرضه و تقاضا را برطرف می کند. مهمتر از همه، اصلاحات فوق، دروازه های مشارکت بخش های دولتی-خصوصی را در حوزه انرژی باز کرده است که نشان دهنده هم افزایی فعال بین سیاست های دولت و شرکت های خصوصی است. اتخاذ چنین رویکردی می تواند راه را برای موریتانی به منظور پاسخگویی مؤثر به نیازهای فزاینده برق هموار کند و در نتیجه محیطی را برای رشد اقتصاد کشور در بخش های استخراجی آن ایجاد کرده و کل اقتصادش را متحول و متأثر نماید.

* اگرچه برآوردهای به عمل آمده برای تولید انرژی خورشیدی و تولید انرژی بادی در موریتانی، حاکی از یکسان نبودن روند تولید این دو نوع انرژی بوده، اما تمام مطالعات اخیر صورت گرفته در این دو مقوله، تأیید کرده اند که موریتانی به دلیل جغرافیای منحصر به فردش، پتانسیل بسیار زیادی برای تولید انرژی خورشیدی و بادی دارد. در این راستا، دولت موریتانی یادداشت تفاهمی را برای اجرای پروژه های مختلف تولید هیدروژن سبز با چهار شرکت CWP Global، Chariot-Total، BP، Eren و کنسرسیوم برق Masdar-Conjuncta-Infinity Power Consortium امضا کرده است. در آوریل ۲۰۲۳، موریتانی میزبان اولین مجمع تأمین مالی بین المللی اتحاد هیدروژن سبز آفریقا بود تا ضمن معرفی پتانسیل بالای این کشور در تولید هیدروژن سبز، در خصوص مدل های تأمین مالی برای جذب مجریان جدید بحث و مذاکره نماید.

فرصت های این بخش:

* موریتانی با همکاری کشورهای عضو سازمان توسعه رودخانه سنگال (OMVS) در حال حاضر از دو سد برای تولید انرژی برق آبی با ظرفیت بیش از ۳۰۰ مگاوات استفاده می کند که بین سه کشور عضو این سازمان توزیع می گردد. قرار است با همکاری این کشورها، سدهای بیشتری بر روی این رودخانه ساخته شود.

* علاوه بر این، چندین نیروگاه بادی و خورشیدی در بسیاری از نقاط کشور راه اندازی شده که امکان افزایش درصد تولید انرژی های تجدیدپذیر به بیش از ۴۰ درصد کل تولید برق در موریتانی را فراهم کرده است. نیروگاه بادی در دست احداث در شهر بولنوار واقع در شمال موریتانی نیز، در صورت اتمام عملیات راه اندازی، می تواند به طور قابل توجهی سهم انرژی های نو در تولید برق کشور را افزایش دهد. به طور کلی، سهم انرژی های تجدیدپذیر در کل مجموعه انرژی موریتانی، در مقایسه با دیگر کشورهای آفریقایی، قابل توجه و چشمگیر است.

* باتوجه به اینکه قرار است اولین فاز گاز مایع طبیعی تولیدی از میدان مشترک گازی با سنگال به زودی و تا پایان سال ۲۰۲۴ میلادی از سوی شرکت بی پی تحویل گردد، یک نیروگاه با خوراک گازی و با ظرفیت تولید ۱۸۰ مگاوات برق ایجاد شده و منتظر تزریق گاز می باشد. موریتانی انتظار دارد با استفاده از تبدیل گاز به برق، تولید برق خود را دو برابر نماید.

* دولت موریتانی در سال ۲۰۲۱، چهار یادداشت تفاهم مربوط به تولید هیدروژن سبز را با شرکت CWP Global و تفاهم نامه دیگری را در سال ۲۰۲۲ برای احداث بزرگترین پروژه تولید "هیدروژن سبز" در جهان از طریق نصب نیروگاه های بادی و سیستم های انرژی خورشیدی در زمینی به مساحت بیش از ۸۰۰۰ کیلومتر مربع امضا کرد. ظرفیت کل تولید این نیروگاه، ۳۰ گیگاوات (۳۰۰۰۰ مگاوات) برق، ۱.۷ میلیون تن در سال هیدروژن، ۱۰ میلیون تن در سال آمونیاک و بیش از ۵۰ میلیون متر مکعب آب آشامیدنی در سال برآورد شده است.

* همچنین، به گروه انرژی Chariot که در لندن مستقر است، حقوق انحصاری احداث دو نیروگاه بادی یکی در سرزمین اصلی و دیگری در آبهای فراساحلی به مساحت ۱۴۴۰۰ کیلومتر مربع اعطا شده است. انتظار می رود این پروژه نیز، ۱۰ گیگاوات انرژی خورشیدی و بادی، ۶۰۰۰۰۰ تن هیدروژن سبز و سه میلیون تن آمونیاک سبز در سال تولید کند.

* در سال ۲۰۲۳، شرکت های Conjuncta آلمان، Infinity Power مصر و Masdar امارات متحده عربی قرارداد شراکتی را با دولت موریتانی برای اجرای پروژه هیدروژن سبز با ظرفیت ۱۰ گیگاوات الکترولیز امضاء کردند که اولین فاز این پروژه قرار است در سال ۲۰۲۸ در نواکشوت به بهره برداری برسد.

* شرکت بریتیش پترولیوم (BP) نیز که سرمایه گذار پروژه میدان گازی مشترک موریتانی و سنگال (GTA) است، به طور همزمان، تفاهم نامه ای را برای بررسی تولید هیدروژن کم کربن امضا کرده است. این طرح، شامل احداث نیروگاه های بادی و خورشیدی در خشکی با ظرفیت بالقوه ۳۰ گیگاوات برای تولید ۲ میلیون تن هیدروژن سبز در سال است.

* ایجاد شبکه های برق فشار قوی در موریتانی با هدف انتقال برق به نقاط مصرفی دوردست در اقصی نقاط کشور در دست اقدام است. تاکنون دو خط نواکشوت به نواذیبو و نواکشوت به دیگر نقاط کشور در دستور کار دولت قرار گرفته که خط اول به مرحله بهره برداری رسیده و خط دوم همچنان در دست اجرا می باشد.

* کلیه ابتکارات فوق، حاکی از شتاب و تحرک قابل توجهی است که تاکنون دولت موریتانی برای تولید انرژی های تجدیدپذیر به کار گرفته است. بنا به اعلام وزارت انرژی و نفت موریتانی، با توجه به در دسترس بودن حدود ۷۰۰۰۰۰ کیلومتر مربع فضا در کشور برای نصب پنل های خورشیدی و یا توربین های بادی برای تولید برق، هیدروژن سبز یک فرصت نوظهور در بازار انرژی این کشور به حساب می آید.

- بخش شیلات:

* منطقه اقتصادی انحصاری شمال موریتانی، یکی از غنی ترین مناطق ماهیگیری جهان به حساب می آید. بخش شیلات برای اقتصاد موریتانی بسیار مهم است، زیرا این بخش بین ۴ تا ۱۰ درصد از تولید ناخالص داخلی موریتانی (GDP) و بین ۳۵ تا ۵۰ درصد از صادرات موریتانی را تشکیل می دهد. صید سالانه ۷۵۰۰۰۰ تن تخمین زده می شود. بخش شیلات با بیش از ۶۵۰۰۰

شغل مستقیم و ۲۲۶۰۰۰ شغل غیرمستقیم برای ملوانان، صیادان، ماهی فروشان و شاغلان در صنایع مرتبط (که ۷۰ درصد آنها در زیرگروه ها و حرفه های مرتبط با شیلات هستند)، مزایای اجتماعی-اقتصادی و فرصت های مهمی برای ایجاد اشتغال ایجاد می کند. بیشتر مشاغل فوق به صورت غیررسمی بوده و به دلیل فصلی بودن شغل ماهیگیری برای گونه های خاص ماهی، گاهی به صورت فصلی می باشند.

فرصت های این بخش:

* از آنجا که اکثر محصولات صادراتی بخش شیلات به صورت خام صادر می گردند، لذا یکی از فرصت های موجود در این بخش، احداث و راه اندازی صنایع تبدیلی ازسوی فعالان صنایع غذایی ایران با هدف ایجاد ارزش افزوده در محل می باشد. بخش قابل توجهی از محصولات صیدشده به طور مستقیم و بدون تخلیه یا فرآوری در موریتهانی، به اروپا و ژاپن صادر می شود و بخش فزاینده ای از محصولات صیدشده، توسط شرکت های ترک و چینی برای صادرات به چین، به پودر ماهی تبدیل می شود.

* هدف راهبرد ۲۰۲۴-۲۰۲۰ دولت موریتهانی در بخش شیلات، افزایش فرآوری ماهی در داخل موریتهانی از طریق ترویج سرمایه گذاری مشترک بین شرکت های موریتهانی و سرمایه گذاران خارجی است.

* اسپانیا مقصد اصلی صادرات ماهی موریتهانی است که برخی از انواع ماهی ها پس از فرآوری در اسپانیا، به صورت صادرات مجدد به ایالات متحده صادر می شوند.

بخش کشاورزی و دامپروری:

* بیش از نیمی از جمعیت ۴.۹ میلیون نفری موریتهانی، از طریق کشاورزی و دامپروری امرار معاش می کنند. با این حال، تولید غلات داخلی در این کشور خشک، تنها حدود یک سوم نیازهای غذایی کشور را تأمین می کند و دولت ناگزیر از واردات غلاتی چون سورگوم، ارزن و گندم است.

* وابستگی ۷۰ درصدی موریتهانی به واردات غلات و دیگر محصولات غذایی و تأثیرپذیری شدید این کشور از افزایش جهانی قیمت مواد غذایی، همه گیری ویروس کرونا در سال ۲۰۲۰ و جنگ روسیه و اوکراین در سال ۲۰۲۲ که منجر به اختلال در زنجیره تأمین مواد غذایی شد، زنگ خطری را در میان موریتهانی ها در مورد اهمیت دستیابی به خودکفایی در مواد غذایی به ویژه پس از موج افزایش قیمت محصولات کشاورزی در دو سال گذشته به صدا درآورد. از دهه ۱۹۹۰ تاکنون دولت های متوالی به دنبال دستیابی به خودکفایی در بخش کشاورزی و تأمین امنیت غذایی بوده اند، اما به دلیل ضعف زیرساخت ها در نیل به این اهداف موفق نشده اند، لذا امنیت غذایی همچنان یک نگرانی اساسی در سراسر این کشور است.

* قیمت مواد غذایی در موریتهانی همچنان بالاست و اندک بهبود تولیدات کشاورزی در یکی دو سال اخیر، مقطعی و به خاطر بارش های فصلی و رشد مزارع دیم بوده و لذا در صورت عدم تداوم این بارشها، آینده تولیدات بخش کشاورزی چندان امیدوارکننده نیست و همچنان یک نگرانی جدی و اساسی برای دولت به حساب می آید.

فرصت های این بخش:

* باتوجه به تجربه، تخصص و توانمندی کشورمان در حوزه کشاورزی، بخش های دولتی و خصوصی کشور می توانند از فرصت های پیشنهادی زیر جهت حضور و فعالیت در بازار موریتهانی استفاده کنند:

- همکاری با موریتهانی برای کشت محصول بصورت گلخانه ای؛
- همکاری با موریتهانی از طریق انجام تحقیقات ازسوی یک تیم ایرانی متخصص جهت شناسایی گونه های محصولات خاص مقاوم به خشکی متناسب با اقلیم این منطقه؛
- انتقال تجربیات و دانش فنی بخش کشاورزی به موریتهانی؛

- انجام کشت فراسرزمینی یک یا دو محصول راهبردی و مورد نیاز ازسوی بخش خصوصی و کشاورزان علاقمند کشور، باتوجه به برخورداری موریتانی از بیش از ۵۰۰ هزار هکتار زمین کشاورزی، بیش از ۱۳ میلیارد متر مکعب سهم آب در رودخانه سنگال و نیروی کار ارزان.

ج- قوانین، مقررات و تعرفه های گمرکی:

* فعالیت های تجاری در موریتانی آزاد بوده و در قوانین این کشور جهت انجام امور تجاری، هیچ فرقی بین موریتانی ها و خارجی ها وجود نداشته و قانون، تمایز خاصی برای موریتانیایی ها قائل نشده است.

* عضویت موریتانی در سازمان تجارت جهانی (WTO) و پیمان لومه اتحادیه اروپا/آفریقا اقیانوسیه کارائیب (EU/ACP)، زیربنای سیاست های آزادسازی تجاری این کشور است. با این حال، رویه های گمرکی برای واردکنندگانی که با سیستم موریتانی آشنایی ندارند، بسیار پیچیده و دلسرد کننده است.

* دولت تاکنون، اقداماتی نظیر دیجیتالی کردن و تا حدی کاهش پیچیدگی های اداری و زمان مورد نیاز برای پردازش درخواست ها را با هدف کاهش رویه ها و تسهیل ترخیص کالاها از گمرک انجام داده است.

* کلیه واردکنندگان عادی باید در صفحه خاص مربوط به واردکنندگان مرکزی وزارت بازرگانی، ثبت نام کنند.

* هر واردکننده ای که حداقل ۳۰ میلیون اوقیه قدیم (۸۶۰۰۰ دلار آمریکا) در سال وارد می کند، باید کد ثبت مالیات (NIF) را از گمرک دریافت کند.

* هر شرکتی که سرمایه آن بیش از ۵ میلیون اوقیه قدیم (۱۴۰۰۰ دلار آمریکا) باشد، باید دارای یک کد ثبت مالیات (NIF) باشد، تأمین کنندگان استانی نیز باید دارای کد مشابهی باشند.

* پنجره واحدی به نام "عوارض و مالیات های واحد (RTU)" از ژوئن ۲۰۱۶ برای پرداخت مالیات های غیرگمرکی به ازای هر تن ۵۵۰ اوقیه قدیم (معادل ۱.۶ دلار آمریکا) به اتاق بازرگانی، اداره حمل و نقل و شهرداری نواکشوت راه اندازی شده است. پنجره مزبور به زنجیره ترخیص متصل است.

* تمامی دفاتر گمرک از سیستم خودکار گمرکی ASYCUDA به عنوان اقدامی برای ساده سازی رویه های گمرکی استفاده می کنند.

* موریتانی دارای ۲۷ دفتر گمرکی در سراسر کشور است که تعداد ۷ گمرک بصورت تخصصی در زمینه های زیر فعالیت دارند: سه واحد گمرکی در زمینه معدن، یک واحد گمرکی در زمینه شیلات، یک واحد گمرکی در منطقه آزاد نواذیبو و دو واحد گمرکی در زمینه هیدروکربن.

- موافقتنامه های تجاری منعقدۀ فیما بین موریتانی و دیگر کشورها:

* موریتانی موافقتنامه های پایه نظیر تشویق و حمایت از سرمایه گذاری متقابل و اجتناب از مالیات مضاعف را هنوز با جمهوری اسلامی ایران امضاء نکرده است.

* موریتانی عضو بلوک اقتصادی اتحادیه مغرب عربی (الجزایر، لیبی، مراکش و تونس) است. در سال ۲۰۱۷، موریتانی و کشورهای جامعه اقتصادی کشورهای آفریقای غربی (ECOWAS) توافق نامه ای را امضا کردند تا جریان آزاد کالا در منطقه را امکان پذیر کند.

* موریتانی همچنین از ۳۱ می ۱۹۹۵، عضو سازمان تجارت جهانی (WTO) بوده است. با این حال، این کشور در یک مرحله انتقالی در رابطه با تعهدات خود قرار دارد و در حال حاضر در حال تعامل با سازمان تجارت جهانی برای اطمینان از پیشرفت این کشور به سوی پایبندی کامل است.

* موریتانی یکی از امضاکنندگان توافقنامه کوتونو بین اتحادیه اروپا (EU) و گروه کشورهای آفریقایی، کارائیب و اقیانوس آرام (ACP) است و بنابراین از دسترسی آزاد به بازار اتحادیه اروپا برخوردار است. موریتانی به دلیل وضعیت کمتر توسعه یافته خود، از دسترسی بدون عوارض گمرکی به بازار اروپا تحت "ابتکار همه چیز به جز اسلحه" بهره می برد.

* موریتانی یکی از اولین کشورهای آفریقایی بود که موافقتنامه منطقه تجارت آزاد قاره آفریقا (AFCFTA) را در سال ۲۰۱۸ با هدف پوشش کل قاره آفریقا و دسترسی به بازار مصرفی ۱.۲ میلیاردی آن تصویب کرد. بر اساس این موافقتنامه، کالاها و خدمات تولیدشده در سطح قاره آفریقا از مالیات قابل اعمال بر واردات معاف خواهند بود.

- موانع تجاری:

* مفاد موافقتنامه WTO در مورد ارزش گذاری گمرکی از سال ۲۰۰۲ در قوانین گمرکی گنجانده شده است. به گفته مقامات، موریتانی دیگر به حداقل ارزش واردات متوسل نمی شود و موافقت نامه WTO را اعمال می کند. با این حال، برای خودروهای دست دوم، حداقل ارزش واردات (تحت عنوان آرگوس) همچنان اعمال می شود. در موارد نقض قوانین گمرکی و سایر مقررات واردات از سوی واردکنندگان، حسب ضعف یا شدت جرایم ارتكابی، مجازات هایی شامل اعمال جریمه ای بین ۱۰۰۰۰ اوقیه قدیم (۲۹ دلار آمریکا) تا ۱۰۰۰۰۰ اوقیه قدیم (۲۹۰ دلار آمریکا) تا ضبط کالاها و وسایل حمل و نقل یا اعمال جریمه ای معادل چهار برابر عوارض و مالیات اعمال شده نسبت به کالاهای وارداتی در نظر گرفته شده است. برای مجازات قاچاق کالا، حداکثر مجازات پیش بینی شده، سه سال حبس است.

* حل اختلافات گمرکی:

در صورت درخواست تجدید نظر ناشی از اختلاف احتمالی، قانون جدید گمرکی ایجاد دو نهاد برای حل و فصل اختلاف را پیش بینی کرده است: ۱- کمیسیون ملی داوری اختلافات گمرکی و ۲- کمیسیون اداری سازش و حل و فصل اختلافات گمرکی. به گفته مقامات ذریبط، در حال حاضر، حل و فصل دوستانه بصورت بسیار گسترده انجام می شود و در صورت عدم رضایت طرفین از توافق دوستانه، پرونده در کمیته ارزش گذاری گمرکی و به عنوان آخرین راه حل، در دادگاه مطرح می شود.

- تعرفه های واردات:

* با وجود تعرفه های نسبتاً بالا نسبت به کالاهای وارداتی، تقاضای واردات در موریتانی رو به رشد است. عوارض واردات معمولاً بانوجه به قیمت فاکتور اصلی کالا (ارزش CIF) محاسبه می شود. در صورت عدم ارائه اصل فاکتور کالا ازسوی واردکننده یا خریدار کالا، گمرک موریتانی پس از ارزیابی ارزش کالای موصوف در بازار داخلی، نرخ تعرفه مناسب را تعیین و اعمال می کند. مأموران گمرکی معمولاً از فهرست منتشر نشده ای استفاده می کنند که مالیات و عوارض واردات اقلام مختلف کالاها در آن مشخص شده است. تعرفه ها بر اساس اهمیتی که برای برخی از کالاها به عنوان کالای خاص قائل شده اند، متفاوت است. به عنوان مثال، تعرفه ای بین صفر تا ۳۵ درصد برای کالاهای اساسی در نظر گرفته شده است. گفتنی است سرمایه گذاران خارجی اغلب از فساد و پیچیدگی رویه های گمرکی گلایه دارند.

* به ازای هر اظهارنامه یا هر رویه گمرکی، مبلغ ۳۰۰۰ اوقیه قدیم بابت ثبت اطلاعات یا پردازش داده ها دریافت می شود و از کلیه اقلام وارداتی، یک درصد بابت هزینه آمار اخذ می شود.

* از سال ۲۰۱۱، یک درصد مالیات نیز تحت عنوان «ترویج فرهنگ و ورزش» از ارزش CIF واردات محصولات ردیف های مندرج در فصل ۲۱ تا ۹۸ لیست تعرفه گمرکات (به استثنای واردات مینی بوس، فرآورده های دارویی و ادوات و تجهیزات کشاورزی) اخذ می گردد.

- معافیت های مالیاتی:

* براساس قوانین و مقررات مختلف، موریتانی امتیازات خاص و معافیت از حقوق و عوارض وارداتی را نسبت به برخی شرکتها و ذینفعان به شرح ذیل اعطا می کند:

- معافیت های اعطا شده به شرکت های خاص، به ویژه به شرکت ملی صنعتی و معدنی (اسنیم) و شرکت برق موریتانی (صوملک).

- معافیت های اعطا شده بر اساس قانون سرمایه گذاری؛

- کمک های خارجی و کمک های بلاعوض؛

- معافیت های دیپلماتیک؛

- معافیت های ویژه و سایر معافیت ها.

* موریتانی مقرراتی را برای «کارخانه های ضمانت شده» که مؤسساتی تحت نظارت دائمی گمرک هستند، با هدف اجازه استفاده یا تولید محصولات با معافیت کلی یا جزئی از عوارض و مالیات های قابل پرداخت، وضع کرده است. روش معافیت کارخانه های مزبور از عوارض و مالیات معمولاً با صدور حکمی اعطا می شود که در آن جزئیات مقررات قابل اجرا و تعهدات متصدیان مشخص می شود.

* معافیت کالاهای ورود موقت از مالیات و عوارض گمرکی: برای پذیرش موقت با معافیت کلی یا جزئی از عوارض و مالیات شرایطی وجود دارد که برای کالاهایی که به طور موقت و با هدف صادرات مجدد به کشورهای دیگر، به موریتانی وارد شده اند،

معافیت مزبور پس از فرآوری محصول و یا صادرات مجدد، در همان استان اعطا می شود. در صورت عدم صدور مجدد و یا انبار شدن کالا، ضمانت های سپرده شده به گمرک برای ورود موقت کالا، پس از پرداخت عوارض و مالیات های لازم الاجرا در تاریخ ثبت اوراق مذکور، آزاد و به ذینفع بازگردانده می شود.

- مالیات بر ارزش افزوده:

* به موجب قانون مالی سال ۲۰۱۶، نرخ استاندارد مالیات بر ارزش افزوده در موریتانی ۱۶٪ است. نرخ مالیات بر ارزش افزوده برای فرآورده های نفتی، ۲۰ درصد (در سال ۲۰۱۵) و برای تلفن، ۱۶ درصد (در سال ۲۰۱۸) اعمال می شود. مالیات بر ارزش افزوده نسبت به تولیدات داخلی (اعم از کالاها و خدمات) نیز اعمال می گردد. روش محاسبه این مالیات، بر اساس ارزش افزوده واردات نسبت به قیمت CIF (یعنی ارزش گمرکی + عوارض، مالیات و تعرفه گمرکی واردات کالا و در صورت لزوم مالیات بر مصرف) آنهاست. تجار و کسبه به هنگام فروش کالاهای خود، باید مالیات بر ارزش افزوده را از مصرف کننده دریافت کنند.

موارد مشمول معافیت از رژیم عادی مالیات بر ارزش افزوده (قانون مالی ۲۰۱۶):

* عملیات انجام شده توسط اشخاص حقیقی یا حقوقی مربوط به رژیم نرخ ثابت در رابطه با مالیات بر سود صنعتی و تجاری (BIC) و عملیات مشمول رژیم مالیاتی ساده شده طبق ماده ۲۸ قانون مالی ۲۰۱۶؛

* اقدامات پزشکی، هزینه های بستری در بیمارستان و تجهیزات و ورودی های همودیالیز؛

* فروش های انجام شده توسط خدمات یا دستگاه های اداری، به استثنای نهادها و مؤسسات عمومی با ماهیت صنعتی و تجاری؛

* عملیات تعمیر و تبدیل مربوط به: هواپیماهای در اختیار شرکت های هواپیمایی (که خدمات آنها به داخل کشور یا از خارج از کشور، حداقل شامل ۸۰ درصد از کل خدمات ارائه شده از سوی آنها باشد)؛ هواپیماهای متعلق به شرکت هواپیمایی ملی؛ کشتی های ثبت شده برای خدمات کشتیرانی دریایی و یا رودخانه ای بین المللی.

* فروش کالاها یا محصولات مرتبط با تأمین کشتی یا هواپیمای خطوط هوایی مذکور در بند قبل؛

* درآمد حاصل از تألیف و چاپ روزنامه ها و نشریات بدون احتساب درآمدهای تبلیغاتی و فروش همان روزنامه ها و مجلات؛

* عملیاتی که هدف آنها انتقال مالکیت یا حق انتفاع سرقفلی یا پایگاه مشتری است، مشروط به ثبت رسمی؛

* عملیاتی که توسط شرکت های بیمه و بیمه اتکایی یا سایر بیمه گذاران انجام می شود، صرف نظر از ماهیت خطرات بیمه شده و مشمول مالیات واحد بیمه می باشد؛

* عملیات انجام شده توسط مؤسسات بانکی، مؤسسات مالی و مؤسسات اعتباری مشمول مالیات بر ارائه خدمات؛

* حمل و نقل هوایی به مقاصد خارجی و عملیات تهیه بلیت که توسط آژانس های مسافرتی در ارتباط با حمل و نقل هوایی انجام می شود؛

* عملیات حمل و نقل که توسط شرکت‌های حمل و نقل عمومی مسافربری یا باری انجام می‌شود که تحت عنوان مزبور در ثبت تجاری ثبت نام کرده‌اند و دارای مجوزهای ذیربط نظارتی هستند.

* فروش محصولات مورد نیاز کشتی‌ها و وسایل و تورهای ماهیگیری دریایی به شرکت‌های کشتیرانی و ماهیگیران حرفه‌ای.

کالاهای مشمول معافیت از مالیات ارزش افزوده:

* نان و محصولات نانوايي و شيريني؛

* سبزیجات، گوشت، ماهی، صدف‌ها و سخت پوستان، مشروط بر اینکه این غذاها تازه یا به صورت خشک شده، شور شده یا دودی شده باشند؛

* بذر سیب زمینی، دانه‌ها، هاگ، میوه‌ها، پیازها، بنبه‌ها، غده‌های کاشتنی، طوقه‌ها و ریزوم‌های خفته، در حال رشد یا به صورت گل، سایر گیاهان و ریشه‌های زنده نظیر قلمه‌ها و هاگ‌های قارچ؛

* میوه‌های تازه، معمولاً برای خوردن در حالت طبیعی، به استثنای میوه گرمسیری کُلا (kola)؛

* یخ؛

* آب و برق عرضه شده تا ۸ مترمکعب و ۱۵۰ کیلووات ساعت در ماه و برای هر مصرف‌کننده. در صورتی که صدور قبض‌های آب و برق به صورت دوماهه باشد، این میزان به صورت (۱۶ مترمکعب و ۳۰۰ کیلووات ساعت در هر قبض) در نظر گرفته خواهد شد. همچنین لوله‌های آبرسانی عمومی برای تأمین خانوارهای کم درآمد؛

* تولیدات داخلی شیر، ماکارونی، کوسکوس، آرد و بیسکویت.

- حداقل مالیات ثابت:

* به استثنای کمک‌های بلاعوض خارجی و بین‌المللی، واردات نیز مشمول پرداخت حداقل مالیات مقطوع خواهد شد که به طور کامل از محل سود و عایدات صنعتی و تجاری (BIC) با نرخ ۲۵٪ کسر می‌شود و به عنوان یک مالیات در نظر گرفته می‌شود. این مالیات به میزان ۲.۵ درصد از گردش مالی آخرین سال مالی، با حداقل مالیات ۷۵۰۰۰۰ اوقیه قدیم (۲۱۴۳ دلار آمریکا) اعمال شده و در هنگام واردات، به نرخ ۲.۵٪ از ارزش CIF اخذ می‌شود. صندوق بین‌المللی پول نیز، میزان ۲ درصد از ارزش محصولات ماهی دریایی را به عنوان مالیات بر صادرات این محصولات در نظر گرفته است.

- مالیات بر مصرف:

* مالیات بر مصرف فقط در هنگام واردات اعمال می‌شود. مالیات بر مصرف اقلامی که منحصراً در هنگام واردات اخذ می‌شود،

به شرح ذیل است:

- سیمان: ۳۰۰۰ اوقیه قدیم (۸.۶ دلار آمریکا) در هر تن؛
- میلگرد تقویت کننده بتن: (۱۵۰۰۰ اوقیه قدیم در هر تن)؛
- چای: (۲۰ درصد ارزش آن پس از ارزیابی گمرکی)؛
- پودر شکر: (۷.۵ درصد)؛
- محصولات تنباکو: (۷ درصد ارزش CIF آن، تحت عنوان مالیات تحقیقات ضد سرطان فرآورده های دخانی)؛
- کلیه محصولات تنباکو: (۶۰ درصد)؛
- گوشت مرغ و کله پاچه خوراکی: (۲۰ درصد)؛
- ماست و سایر محصولات لبنی شیرین شده: (۶۰ درصد)؛
- کارت های با قابلیت خراشیدن: (۱۵ درصد)؛
- آب معدنی: (۸۰ درصد)؛
- نوشیدنی های الکلی: (از ۱۹۵ درصد تا ۲۹۴ درصد بسته به ماهیت نوشیدنی) و پاستا: (۳۰ درصد).

- مشوق های مرتبط با تولید و تجارت (بر اساس قانون گمرکی ۲۰۱۷ و قانون سرمایه گذاری ۲۰۱۲):

* در برخی موارد، دولت ممکن است به شرکت ها یارانه هایی بدهد. این یارانه ها در هیأت وزیران تصمیم گیری می شود و سپس در قانون دارایی ثبت می شود. قانون سرمایه گذاری جدید که در سال ۲۰۱۲ تصویب شد، رژیم های ترجیحی را ایجاد کرد که بر اساس آن، امتیازات مالیاتی و گمرکی را برای سرمایه گذاری در مراحل نصب و عملیات اعطا می کند. همچنین، در مقوله صادرات و تحت رژیم مراکز توسعه، امتیازاتی را در نظر گرفته است. قانون معادن نیز، یک رژیم مالیاتی و گمرکی ترجیحی را ارائه می دهد که به موجب آن، بازگرداندن مالیات بر ارزش افزوده برای سرمایه گذاران، تحت شرایط خاصی امکان پذیر است. همچنین برای ترویج ماهیگیری غیرصنعتی نیز تخفیفات مالیاتی در نظر گرفته شده است.

- مشوق های صادراتی مندرج در قانون گمرکی ۲۰۱۷ و قانون جذب سرمایه گذاری ۲۰۱۲:

* به موجب قانون سرمایه گذاری اصلاحی ۲۰۱۲، مناطق آزاد صادراتی، بنگاه هایی که حداقل ۵۰۰ میلیون اوقیه قدیم سرمایه گذاری کرده اند و حداقل ۵۰ شغل ثابت در مناطق آزاد ایجاد کرده اند و شواهدی از پتانسیل صادراتی حداقل ۸۰ درصدی نشان می دهند، از معافیت های زیر بهره مند می گردند:

- معافیت از کلیه مالیات های قابل اعمال بر دستمزد و هزینه کارکنان، مالیات مشاغل، مالیات بر دارایی زمین های آماده بهره برداری، مالیات بر دارایی زمین های بایر و توسعه نیافته و هزینه مجوز کار یا سرمایه گذاری. این معافیت با یک مالیات مشترک جایگزین می شود که ممکن است از مبلغ سالانه ۵ میلیون اوقیه تجاوز نکند.
- تحت رژیم قانون عادی، مشمول مالیات بر سود صنعتی و تجاری (BIC) قرار می گیرند.
- برخوردار از امتیازات گمرکی شامل معافیت کامل از حقوق ورودی و مالیات بر کالاهای سرمایه ای، تجهیزات و وسایل نقلیه شهری در نظر گرفته شده برای استفاده در روند تولید (طبق دستور وزیر دارایی) و همچنین معافیت از حقوق و عوارض صادراتی؛
- * برخوردار از امتیازات قابل اعطا به صورت موردی: این امتیازات معمولاً به دستور وزارت دارایی برای یک شرکت خاص در نظر گرفته می شود.

- شرایط و اسناد لازم برای واردات کالا به موریتانی:

- * برای هر عملیات واردات یا صادرات، کالا باید توسط ترخیص کاران مورد تأیید گمرک یا دیگر اشخاص مجاز به ترخیص کالا طبق شرایط مقرر در قانون، به گمرک اظهار شود.
- * روند ترخیص با ارسال پرونده به کارگزار ترخیص کالای مورد تأیید گمرک، صدور اظهارنامه و ورود آن به سیستم جهانی آسیکودا آغاز می شود.
- * طبق ماده ۱۱۳ قانون جدید گمرکی، برای کلیه کالاهای وارداتی باید یک «اظهارنامه تفصیلی» به همراه مدارک زیر تسلیم شود:
- اسناد تجاری مبنی بر خرید کالا (فاکتور تجاری)؛
- اسناد حمل و نقل (بارنامه یا گواهی مبدأ)؛
- گواهی بهداشتی/بهداشت گیاهی (بسته به نوع کالا و در صورت لزوم) و
- گواهی بازرسی ارائه شده توسط شرکت SGS (که یک شرکت بین المللی پیشرو در زمینه بازرسی، ارزیابی، آزمایش و صدور گواهینامه در جهان است و در نواکشوت هم دفتر دارد).
- * فاکتور تجاری باید حاوی نام و نشانی خریدار و فروشنده، مکان و تاریخ تنظیم فاکتور، نحوه ارسال، مقدار و حجم کالا، شرح کالا، قیمت کالا و شرایط تحویل و نحوه پرداخت قیمت آن باشد. پرداخت های کلان معمولاً از طریق اعتبار اسنادی غیر قابل برگشت و تأیید شده یا از طریق انتقال مستقیم بانکی انجام می شود. پرداخت های نقدی نیز اغلب برای خریدهای کوچکتر استفاده می شود. برای واردکنندگان کالا، انجام بازرسی و کنترل کیفیت از سوی شرکتهای معتبر بین المللی قبل از بارگیری کالا و ارسال گواهی بازرسی معتبر به همراه کالای وارداتی ضرورت دارد.
- * هزینه پردازش داده در سیستم گمرکی، ۳۰۰۰ اوقیه قدیمی (۸.۶ دلار آمریکا) به ازای هر اظهارنامه است. روند ترخیص

شامل بررسی اظهارنامه، بازرسی (احتمالاً با معاینه فیزیکی کالا)، بررسی مانیفست‌ها/لیست‌های حمل و نقل و پرداخت حقوق گمرکی و مالیات است.

* اصولاً کلیه کالاهای واردات به مجوز صادر شده توسط وزارت بازرگانی نیاز دارد. با این حال، در عمل، این مجوز در عملیات ترخیص کالا مورد نیاز نیست.

- مقررات برچسب گذاری روی کالاها:

* الزامات اجباری برچسب گذاری روی کالاها، برای تعدادی از کالاها نظیر مواد غذایی، سیگار و کبریت اعمال می شود. برچسب روی کالاها باید به زبان عربی و/ یا فرانسوی باشد. در مورد محصولات غذایی، برچسب باید حاوی تاریخ تولید و تاریخ انقضا، کشور مبدأ و همچنین ماهیت، ترکیب (عناصر تشکیل دهنده) و مقدار محصول موجود در بسته بندی یا ظرف را نشان دهد.

* علاوه بر این، طبق فرمان شماره ۲۰۰۹-۱۰۲ مورخ ۶ آوریل ۲۰۰۹ ناظر بر داروخانه های دامپزشکی در موریتانی، بسته بندی مواد غذایی دارویی برای حیوانات باید دارای برچسبی باشد که ترکیب کامل آنها و همچنین تاریخ تولید و تاریخ مصرف آنها را نشان دهد.

- لیست کالاهای ممنوع ورود به موریتانی:

* به عنوان یک کشور اسلامی و بر اساس محدودیت های مقرر در شریعت اسلامی، واردات اقلامی نظیر نوشیدنی های الکلی، گوشت خوک و اقلام و مواد غیراخلاقی جنسی و خلاف شؤونات اسلامی توسط موریتانیایی ها و یا جهانگردان و بازدیدکنندگان که به صورت موقت به موریتانی سفر می کنند، ممنوع می باشد. برخی از شرکت های بین المللی که در موریتانی فعالیت می کنند، با اخذ مجوزهای خاص از دولت، اقدام به واردات الکل برای مصرف کارکنان خارجی خود می نمایند.

* بر اساس اطلاعات موجود در پرتال وزارت بازرگانی موریتانی، این کشور در حال حاضر هیچ گونه محدودیت کمی بر واردات برای مقاصد اقتصادی اعمال نمی کند. به موجب ماده ۱۵۷ قانون گمرکی جدید، محصولات زیر به دلایل ایمنی، بهداشت و اخلاق دینی ممنوع است:

- حیوانات و کالاهای کشورهای آلوده، تحت شرایطی که در قوانین مربوط به سیاست های بهداشتی، دامپزشکی و بهداشت گیاهی پیش بینی شده است. طبق قانون شماره ۰۴۲ مورخ ۲۶ ژوئیه ۲۰۰۰، واردات گونه های گیاهی، محصولات، خاک، کمپوست و بسته بندی مورد استفاده برای حمل و نقل به موریتانی منوط به ارائه گواهی بهداشت گیاهی صادر شده توسط کشور مبدأ است. واردات برخی از حیوانات نیز منوط به اخذ مجوز قبلی از وزارت امور دام است. در سال ۲۰۰۲، وزارت کشاورزی سه فهرست مختلف را منتشر کرد که در آن، گونه های گیاهی، محصولات آنها و سایر محصولاتی است که واردات آنها ممنوع است در آن مشخص شده و ورود این اقلام، مشروط به اخذ مجوز قبلی و یا تنها منوط به ارائه گواهی بهداشت گیاهی گردیده است.

- مواد مخدر و مواد روانگردان؛

- اسلحه، قطعات اسلحه و مهمات، به استثنای اسلحه، قطعات اسلحه و مهمات که برای ارتش ملی یا نیروهای امنیتی

در نظر گرفته شده است. واردات اسلحه، مهمات، لباس نظامی و تزئینات فقط توسط مقامات ذیصلاح مجاز است. (واردات سلاح گرم شخصی نیازمند مجوزهای ویژه است).

- نوشته‌های مستهجن، مواد چایی، طراحی‌ها، پوسترها، حکاکی‌ها، نقاشی‌ها، عکس‌ها، نگاتیوها، قالب‌ها، تکثیرها و هر شیئی که بر خلاف اخلاق اسلامی و یا برهم زنده نظم عمومی باشد.

- محصولات طبیعی یا ساخته شده با منشأ خارجی که مستقیماً بر روی خود محصولات یا روی بسته بندی علامت تجاری یا نام تجاری، نام، علامت، برجسب یا نقش تزئینی که شامل بازتولید تزئینات ملی، نشان‌های ملی یا نشان‌هایی است که باعث القای این باور اشتباه می‌شود که آنها در موریتانی ساخته شده اند یا منشأ موریتانیایی دارند.

- کیسه‌های پلاستیکی.

* در قوانین گمرکی موریتانی هیچ گونه ممنوعیتی برای واردات مشروبات الکلی یا گوشت خوک پیش بینی نشده است. لذا واردات محصولات ممنوعه یا محدود شده ممکن است توسط یک مقام دولتی صلاحیتدار مجاز باشد.

* واردات قایق‌های صیادی منوط به اخذ مجوز قبلی از وزیر شیلات می‌باشد.

* برای واردات فرآورده‌های نفتی همچنان رژیم ویژه ای اعمال می‌شود. مجوزهای واردات این اقلام توسط وزارت نفت و انرژی مدیریت می‌شود.

* علاوه بر این، در موریتانی سه لیست از گیاهان و محصولات گیاهی وجود دارد که اصولاً واردات آنها ممنوع است یا مشمول مجوز هستند.

* ورود برخی از اقلام نیز ممکن است به دلایل امنیتی بهداشتی ممنوع شده باشد.

- میزان معافیت گمرکی کالای همراه مسافر:

* افراد بالای ۱۸ سال که به موریتانی سفر می‌کنند می‌توانند کالاهای زیر را بدون عوارض گمرکی وارد کنند: ۲۰۰ نخ سیگار / ۲۵ سیگار برگ / ۴۵۰ گرم تنباکو، ۵۰ میلی لیتر عطر و ۲۵۰ میلی لیتر ادوکلن.

- ورود موقت کالا:

* به موجب «کنوانسیون گمرکی ۱۹۶۲ راجع به واردات موقت تجهیزات حرفه ای»، وسایل شخصی و از جمله تجهیزات حرفه ای، که با دست یا در چمدان حمل می‌شوند، می‌تواند به طور موقت و بدون عوارض و مالیات به موریتانی وارد شوند.

* کالاهایی که برای عرضه نمایشگاه‌ها (بدون قصد فروش) وارد می‌شوند، در صورت داشتن سنداستاندارد گمرکی بین المللی تحت عنوان (ATA Carnet) و یا از طریق هماهنگی قبلی با وزارت بازرگانی موریتانی، بدون پرداخت عوارض گمرکی، به صورت موقت وارد شوند.

* کالاهای نیمه تمام که برای پردازش یا کار بر روی آن وارد موریتانی می‌گردند، کالاهایی که به صورت ترانزیت وارد قلمرو

گمرکی موریتانی شده و قرار است به کشورهای دیگر صادرات مجدد گردد، از مالیات و عوارض گمرکی معاف خواهند بود.

- استانداردهای تجاری:

* **چشم انداز کلی:** موریتانی رویکردی دولت محور و از بالا به پایین دارد. وزرای دولت از اختیارات قابل توجهی نسبت به کلیه قراردادهای و تصمیمات متخذه برخوردارند که این روند گاهی اوقات می تواند باعث کندی تصمیم گیری شود. نخست وزیر و در نهایت رئیس جمهور نیز در تصمیم گیری های مربوط به بخش های دارای اولویت بالا مشارکت دارند.

* **استانداردها:** قوانین و مقررات موریتانی در این زمینه بسیار ضعیف ارزیابی می گردد. "اداره استانداردسازی و ارتقای کیفیت" که در سال ۲۰۱۰ ایجاد شده است، یک اداره تحت مدیریت وزارت صنایع است که مأموریت آن مربوط به استانداردسازی، اعطای مجوز، اعتبارسنجی و بررسی اوزان و مقادیر است. این اداره، یکی از اعضای سازمان بین المللی استاندارد (ISO) بوده و طبقه بندی استانداردهای ملی این کشور، برگرفته از استانداردهای بین المللی است.

* برنامه کنترل ملی کیفیت در سال ۲۰۱۶ تصویب شده و به منظور تقویت اختیارات اداره استانداردسازی و ارتقای کیفیت، در سال ۲۰۱۴ فرمانی مبنی بر اصلاح تشکیلات سازمانی آن به تصویب رسید.

* شورای ملی استانداردسازی و ارتقای کیفیت با هدف کمک به دولت جهت تعیین خط مشی و اظهار نظر در مورد مسایل راهبردی مربوط به این حوزه تشکیل گردیده است. کمیته اعتباربخشی نیز مسؤول اعلام نظر در خصوص استعلام ها و درخواست های نهادهای صدور مجوز و گواهینامه هاست.

* این اداره متشکل از چندین کمیته فنی ملی است که عبارتند از: کمیته استانداردسازی کشاورزی و مواد غذایی (کمیته برنج و گندم)، کمیته الکتروتکنیک، کمیته مبارزه با فساد، کمیته ساخت و ساز (با آیین نامه فنی در مورد سیمان) و کمیته شیمی (مسؤول اعلام نظر در خصوص آب معدنی).

* **تست، بازرسی و شفاف سازی:** باتوجه به اینکه در دوره مورد بررسی ازسوی نگارنده، کالا یا کالاهای ایرانی مشمول بازرسی به این کشور وارد نشده، لذا درخصوص نحوه برخورد گمرکی و یا اداره استاندارد با کالاهای ساخت ایران نمی توان اظهار نظر نمود. با این حال، باتوجه به استانداردهای بالای کشورمان و اسلامی بودن دو کشور، بعید به نظر می رسد که در این خصوص مشکل خاصی وجود داشته باشد.

- مجوزهای لازم برای خدمات حرفه ای:

* بنا به اعلام سازمان های حرفه ای، داشتن مجوز یا عضویت، شرط لازم برای انجام بسیاری از مشاغل یا بهره مندی از خدمات سازمان های حرفه ای است. در موریتانی، سازمان های حرفه ای فعال بوده و تمایل دارند بر تصمیمات سیاسی تأثیر بگذارند. برخی از سازمان های حرفه ای قابل توجه عبارتند از: انجمن بخش خصوصی، فدراسیون ملی شیلات و فدراسیون های صنعت و معدن.

* راه اندازی بانک تجاری یا مؤسسه مالی خرد، مستلزم تأیید و مجوز بانک مرکزی موریتانی است.

د- فروش کالاها و خدمات ایرانی در بازار موریتانی:

- کانال های توزیع و فروش:

* پنجاه درصد از کالاهای وارداتی موریتانی از طریق بنادر نواکشوت یا نوادیبو وارد شده و از طریق این دو بندر به عمده فروشان، توزیع کنندگان و خرده فروشان منتقل می شوند و آنها نیز کالاها را مستقیماً بین مصرف کنندگان نهایی توزیع می کنند. عمده واردات کشور در دست عمده فروشان بزرگ و به ویژه آنهایی است که عضو گروه های خانوادگی پیشرو هستند که بر اقتصاد موریتانی تسلط دارند. نمایندگانی که به صورت پورسانتی کار می کنند، عمدتاً در بخش های قطعات الکترونیکی یا ماشین آلات سنگین و قطعات یدکی فعالیت می کنند. بیشتر کالاها از طریق مغازه های کوچک، بوتیک ها یا توسط فروشندگان در بازارهای روباز گسترده در نواکشوت و دیگر شهرها خرده فروشی می شوند. بخش غیررسمی همچنان قوی است و در همه چیز از فروش دام و وسایل نقلیه گرفته تا قطعات یدکی، لباس های مستعمل و میوه و تره بار درگیر است. فروشگاه های متوسط و سوپرمارکت های کوچک به طور فزاینده ای در نواکشوت و نوادیبو فعال هستند.

- استفاده از نماینده یا عامل توزیع:

* استفاده از توزیع کننده از نظر قانونی الزامی نیست، اگرچه استفاده از یک نماینده محلی در بخش های شیلات، کشاورزی و مخابرات مورد نیاز بوده و توصیه می گردد. تعداد فزاینده ای از تجار محلی به نمایندگی کالاها و تجهیزات شرکتهای ایرانی ابراز علاقه می کنند. نمایندگان تجاری شرکتهای خارجی در بسیاری از بخش ها نظیر وسایل نقلیه جدید و مستعمل، شیلات، تجهیزات سنگین، توزیع محصولات نفتی، اکتشاف نفت و معدن، کشاورزی، داروسازی و تجهیزات پزشکی، مخابرات و ابزارهای الکترونیکی فعال می باشند. این نمایندگان عموماً قرارداد کتبی دارند و از طرف تولیدکنندگان و فروشندگان، خرید و فروش را انجام می دهند. گفتنی است توزیع کننده به طور مستقل عمل می کند و فقط به مفاد کتبی قرارداد توزیع متعهد است. هر یک از طرفین می تواند قرارداد توزیع با مدت زمان مشخص را در پایان دوره قرارداد بدون اطلاع قبلی فسخ کند.

* بازدید از کشور برای یافتن نماینده یا توزیع کننده مناسب ضروری است. توصیه می شود که شرکتهای ایرانی به موریتانی سفر کنند تا با فعالان تجاری در بخش های مورد علاقه خود، ملاقات حضوری داشته باشند. مهم است که قبل از امضای هرگونه قراردادی با یک نماینده یا توزیع کننده، اعتبارسنجی لازم راجع به وی به عمل آورده و تحقیقات لازم انجام شود. حفظ ارتباط خوب با دولت و داشتن نفوذ در جامعه تجاری محلی و جامعه مدنی، از جمله رموز موفقیت یک تجارت در موریتانی محسوب می شود.

- تأسیس دفتر:

* برای ایجاد یک دفتر داخلی، یک سرمایه گذار خارجی باید ابتدا به اداره توسعه بخش خصوصی در وزارت اقتصاد یا آژانس ترویج سرمایه گذاری موریتانی (APIM) مراجعه کند. در آنجا، یک سرمایه گذار پیشنهادی برای پروژه سرمایه گذاری خود ارائه می کند و اطلاعاتی در مورد مدارک لازم برای تشکیل پرونده و همچنین مراحلی که باید برای دریافت مجوز سرمایه گذاری طی شود را به دست می آورد. مجوز سرمایه گذاری باید به طور قانونی در موریتانی اخذ شود و برای تمام مراحل اداری در طول عمر پروژه، لازم و مهم است.

* علاوه بر وزارت اقتصاد، سرمایه گذاران باید با وزارت ذریع با حوزه فعالیت یا سرمایه گذاری خود نیز تماس بگیرند. آپیم و اتاق بازرگانی موریتانی به کسانی که مایل به ایجاد دفتر در موریتانی هستند کمک و مشاوره ارائه می دهند. «انجمن کارفرمایان»، «اتاق بازرگانی» و «مرکز اطلاعات موریتانی برای توسعه فنی و اقتصادی» فهرستی از گروه های تجاری و یا افراد و سایر اطلاعات مفید برای شرکت هایی که مایل به انجام تجارت در موریتانی هستند را نگهداری می کنند.

- فرانسیز:

* قوانین و مقررات فرانسیز در موریتانی محدود است. با این حال، برخی از تاجران برجسته تمایل خود را برای امتیاز دادن به برندها و نشان های تجاری معروف بین المللی ابراز کرده اند. قرارداد فرانسیز، مجموعه ای از مالکیت های فکری یا صنعتی مرتبط با علامت تجاری، نام تجاری، نشانه های تجارتخانه، مدل های مصرفی، طرح های صنعتی، کپی رایت، دانش فنی یا اختراعات است که برای فروش محصولات یا ارائه خدمات به مصرف کنندگان نهایی مورد بهره برداری قرار می گیرد.

- بازاریابی مستقیم:

* بازاریابی مستقیم در موریتانی در حال افزایش است. منابع جدید و محبوبی برای انتشار اطلاعات به عموم مردم، عمدتاً از طریق اینترنت و فناوری های تلفن همراه، وجود دارد. تجارت الکترونیک و سایر وب سایت های آنلاین نیز برای تبلیغ محصولات مورد استفاده قرار می گیرند. بلیوردهای گرافیکی در معابر اصلی و بنرهای کنار جاده ای، شکل مهمی از تبلیغات هستند. به تازگی یکی از آنها در نزدیکی سفارت نصب شده است.

* تعداد کمی آژانس تبلیغاتی واجد شرایط در موریتانی وجود دارد، اگرچه تعداد بلیوردها به سرعت در نواکشوت و نوادیبو در حال افزایش است، زیرا آنها وسایل تبلیغاتی نسبتاً ارزانی هستند. گاهی اوقات از رادیو و تلویزیون برای تبلیغات استفاده می شود، اما این دو از ابزارهای تبلیغاتی بسیار گران به حساب می آیند. اگرچه رویدادهایی مانند نمایشگاه ها در موریتانی محدود هستند؛ اما در صورت برگزاری نمایشگاه های تجاری، علاقمندان زیادی جهت بازدید مراجعه می کنند. باتوجه به کوچک بودن، کم جمعیت بودن و به ویژه به دلیل بافت قبیله ای موریتانی، گردش اطلاعات خیلی سریع و به صورت دهان به دهان صورت می گیرد و در جامعه پخش می شود.

- تجارت الکترونیک:

* موریتانی دارای ۴.۹ میلیون نفر جمعیت است که از این تعداد ۱.۹ میلیون کاربر اینترنت هستند که ضریب نفوذ آن ۴۱ درصد است که رشد ۱۷ درصدی را از سال ۲۰۱۷ نشان می دهد. موریتانیایی ها که عمدتاً شهرنشین هستند، چندین تلفن همراه دارند. در سال ۲۰۱۷، ۴۱ درصد از جمعیت به شبکه مخابراتی 3G دسترسی داشتند، در آن زمان، شبکه 4G هنوز وارد این کشور نشده بود. در سال ۲۰۲۱، اپراتورهای تلفن همراه شروع به راه اندازی شبکه 4G در مناطق شهری کردند. برنامه های دولت برای ارتقاء به 5G وجود دارد، اما هنوز هیچ جزئیات یا جدول زمانی برای این تلاش ارائه نشده است. بنا به اعلام وزارت تحول دیجیتال، نوآوری و نوسازی مدیریت، خط فیبر نوری به طول ۴۰۰۰ کیلومتر که در سال ۲۰۲۱ تکمیل شد، در نهایت هزینه خدمات اینترنت را ۵۰ درصد برای خطوط ثابت و ۲۵ درصد برای تلفن همراه کاهش می دهد و در جستجوی مشترکین جدید است. همچنین ضریب نفوذ اینترنت را تا ۷۰ درصد افزایش می دهد. ظرفیت های در دسترس کاربران نیز از ۵۴ گیگابایت بر ثانیه در سال ۲۰۱۹ به بیش از ۸۰ گیگابایت در ثانیه افزایش یافته است.

* تجارت الکترونیک در موریتانی در مقایسه با پلتفرم های مرسوم رویکردی منحصر به فرد دارد و عمدتاً از طریق برنامه واتساپ انجام می شود. فروشندگان و بوتیک های محلی با ایجاد حساب کاربری در شبکه واتساپ، با نمایش تصاویر محصولات و ارائه اطلاعات دقیق راجع به آنها در این شبکه فعالیت می کنند.

* تراکنش های بانکی نیز از طریق دو برنامه بانکداری الکترونیکی پیشگام یعنی Bankily (نرم افزار ارائه شده از سوی بانک ملی موریتانی به عنوان یک بانک تجاری داخلی) و Masrivi (نرم افزار انحصاری ارائه شده توسط بانک تجارت بین الملل موریتانی به عنوان یک بانک تجاری داخلی) به سهولت انجام می شود. قابل ذکر است که نرم افزار اول (یعنی Bankily)، از محبوبیت بیشتری در بین مشتریان برخوردار است. Bankily که به عنوان پلتفرم بانکداری الکترونیک برای بانک BPM عمل می کند،

اخيراً قراردادهایی مهم و راهبردی را با مؤسسات مالی بین المللی نظیر پول نارنجی در اروپا و Remitly در ایالات متحده و کانادا منعقد کرده است. این شرکتها انتقال پول را از حسابهای بانکی اروپایی، آمریکایی و کانادایی مستقیماً به حسابهای بانکی امکان پذیر می سازد و سهولت تجارت الکترونیک در موریتانی را افزایش می دهد.

- عوامل و تکنیک های فروش:

* **برچسب کالا:** همانگونه که پیشتر اشاره شد، برچسب روی کالاها باید به زبان عربی و/ یا فرانسوی باشد. در مورد محصولات غذایی، برچسب باید حاوی تاریخ تولید و تاریخ انقضا، کشور مبدأ و همچنین ماهیت، ترکیب (عناصر تشکیل دهنده) و مقدار محصول موجود در بسته بندی یا ظرف را نشان دهد.

* **ترویج تجارت و تبلیغات:** تعداد کمی آژانس تبلیغاتی واجد شرایط در موریتانی وجود دارد. تبلیغات عموماً به زبان های عربی و فرانسوی از طریق روزنامه ها، مجلات، رادیو و تلویزیون انجام می شود. در حال حاضر، بیش از ۲۵۰ وب سایت خبری در موریتانی وجود دارد. روزانه سه روزنامه خصوصی و دو روزنامه دولتی منتشر می شود. تبلیغات شبکه های اجتماعی اگرچه هنوز به طور کامل توسعه نیافته، اما روند رو به رشدی را تجربه می کند و به تدریج، استارت آپ های بیشتری از پلتفرم های آنلاین مربوط به خود برای تبلیغ محصولاتشان استفاده می کنند.

* کنترل دولت بر رسانه ها در موریتانی به شکل سانسور قبل از انتشار است که در ماده ۱۱ قانون اساسی موریتانی پیش بینی گردیده است. بر اساس این ماده، «محتوا و رسانه ها در صورتی که حاکمیت ملی، امنیت یا وحدت یا تمامیت ارضی موریتانی را تهدید کنند یا به اسلام یا سران کشورهای خارجی توهین کنند، می توانند توقیف شوند.»

- قیمت گذاری:

* قیمت محصولات از محلی به محل دیگر و همچنین از فروشگاههای به مغازه دیگر در همان محل به طور قابل توجهی متفاوت است. قیمت ها به کانال های توزیع و همچنین قیمت های تعیین شده توسط خرده فروشان برای محصولاتی که قیمت های آنها تحت کنترل دولت نیست، بستگی دارد. سوخت و گندم عمده ترین محصولاتی هستند که قیمت آنها توسط دولت کنترل می شود. قانون قیمت گذاری وجود دارد، اما اجرای آن محدود است. خریداران معمولاً می پرسند که قیمت ها به اوقیه قدیم است یا اوقیه جدید. تفاوت اوقیه قدیم با اوقیه جدید، مثل تفاوت ریال با تومان است. آژانس دولتی مسؤول نظارت بر قیمت، دفتر برنامه رقت، امور مصرف کنندگان و کنترل ثقل است که امکانات و توان محدودی برای اجرای قانون دارد.

- خدمات پس از فروش و پشتیبانی مشتری:

* همه تأمین کنندگان قابل اعتماد، خدمات پس از فروش کالا و خدمات را به مشتریان خود ارائه می دهند. برای مدت معینی پس از فروش، این سرویس رایگان است. پس از انقضای این مدت، تأمین کننده ممکن است هزینه تعمیرات را از مشتریان دریافت کند. پشتیبانی مشتری به طور گسترده ای برای قطعات الکترونیکی، لوازم خانگی، وسایل نقلیه، تجهیزات سنگین و کشتی های ماهیگیری کوچک در دسترس است.

- خدمات حرفه ای محلی:

* تعدادی از سازمان های حرفه ای برجسته که به صورت محلی در موریتانی مستقر هستند عبارتند از:

- ۱- انجمن صنعت و معدن، واقع در نواکشوت؛
- ۲- انجمن ملی ماهیگیری، واقع در نواذیبو؛
- ۳- انجمن عربی برای سرمایه گذاری و توسعه کشاورزی، واقع در نواکشوت؛
- ۴- انجمن موریتانیایی واردکنندگان تجهیزات (SAPEGAN)، واقع در نواکشوت؛
- ۵- انجمن کارفرمایان موریتانی (پترونات)، واقع در نواکشوت؛
- ۶- اتاق بازرگانی، صنعت و کشاورزی موریتانی، واقع در نواکشوت.

- تأمین مالی تجارت:

- روش های پرداخت:

* اقتصاد موریتانی تا حد زیادی غیررسمی است و بیشتر معاملات روزانه مبتنی بر پول نقد است. بر اساس آخرین برآوردهای بانک جهانی، تنها ۲۱ درصد موریتانیایی ها حساب بانکی دارند. در نتیجه، روش های مدرن پرداخت مانند کارت های اعتباری، رایج است، اما استفاده از آن ها در شهرهای بزرگ شهری متمرکز شده است. هیچ محدودیتی برای خارجیانی که مایل به دریافت حساب بانکی فردی یا تجاری هستند، اعمال نمی شود. برای افتتاح حساب بانکی، شرکت باید مدرکی دال بر آدرس فیزیکی، مدارک ثبت محلی شرکت، کپی گذرنامه و دو عکس ارائه کند.

- نظام بانکی:

* صندوق بین المللی پول به موریتانی برای تثبیت بخش بانکی کمک کرده است. در نتیجه دسترسی به اعتبارات داخلی آسان تر و ارزان تر شده است. گسترش بانک ها باعث تقویت رقابت شده که این به نوبه خود، باعث کاهش نرخ بهره (بدون احتساب هزینه های مبدأ و سایر کارمزدها) از ۳۰ درصد در سال ۲۰۰۰ به ۱۰ درصد در سال ۲۰۱۸ شده است. نرخ بهره از سال ۲۰۰۹ ثابت مانده است و بین ۱۰ تا ۱۷ درصد متغیر است. با بهبود تدریجی اقتصاد پس از بحران کرونا، سیستم بانکی به ثبات رسیده است، اما این بازگشت همچنان شکننده است؛ زیرا محدودیت های نقدینگی در بازار مالی، ناشی از ادغام مالی و سیاست پولی ناکارآمد، همچنان به کاهش نقدینگی در بخش بانکی ادامه می دهد. تخمین زده می شود که پنج بانک بزرگ کشور دارای ۱۰۰ میلیون دلار ذخایر ترکیبی باشند. با این حال، این ارقام را نمی توان به طور مستقل تأیید کرد و ارزیابی قدرت سیستم بانکی را غیرممکن می کند. نرخ بازار بین بانکی از ۶.۵ درصد به ۵ درصد در سال ۲۰۲۰ کاهش یافت. از آوریل ۲۰۲۳، تعداد ۱۶ بانک ملی و خارجی در حال حاضر در موریتانی فعالیت می کنند. با وجود فعالیت این تعداد بانک در موریتانی، تنها ۲۱ درصد از جمعیت دارای حساب بانکی هستند. بانک مرکزی موریتانی بر صنعت بانکداری موریتانی نظارت دارد و اصلاحاتی را برای ساده سازی انطباق بخش مالی با استانداردهای بین المللی انجام داده است. وزارت دارایی نیز بانک مرکزی را موظف نموده تا به صورت سالانه حسابرسی بانک های موریتانی را انجام دهد.

* از سال ۲۰۱۷، بانک مرکزی به طور قابل توجهی فروش مستقیم ارز خارجی به بخش خصوصی را کاهش داده است تا از این طریق بهتر بتواند مقررات ارز خارجی را به عنوان بخشی از تلاش خود جهت تعیین انعطاف پذیر نرخ ارز، اعمال کند.

- کنترل ارز:

* هیچ محدودیت قانونی یا سیاستی برای تبدیل یا انتقال وجوه مرتبط با سرمایه گذاری های خارجی وجود ندارد. به سرمایه گذاران تضمین داده می شود که ارزهای آزاد قابل تبدیل به نرخ قانونی بازار، مشروط به در دسترس بودن این ارزها،

انتقال یابند. همینطور، خارجیانی که در موریتانی کار می کنند، می توانند نسبت به انتقال سریع حقوق ناشی از حرفه و تجارت خود را به خارج از کشور انتقال دهند. برای انتقال وجوه، سرمایه گذاران ملزم به افتتاح حساب بانکی ارز خارجی در موریتانی هستند. اگرچه مقررات برداشت پول ممکن است در عمل پیچیده باشد، اما محدودیت معاملات قانونی برای سرمایه گذارانی که پول را به موریتانی یا خارج از آن منتقل می کنند، فاقد سقف است.

* واحد پول محلی «اوقیه» در موریتانی آزادانه قابل تبدیل است، اما صادرات آن از نظر قانونی مجاز نیست. ارزهای سخت (پول کاغذی) را می توان از بانک مرکزی و بانک های تجاری داخلی دریافت کرد. بانک مرکزی حراج ارز خارجی را به طور منظم برگزار می کند و به نیروهای بازار اجازه می دهد تا ارزش اوقیه را تعیین کنند. افراد و شرکت ها می توانند از طریق بازار غیررسمی و بانک های تجاری برای پرداخت خرید یا بازگرداندن سود سهام، ارز دریافت کنند. اگر بانک ارز در دسترس داشته باشد، هیچ تأخیری برای بازپرداخت بازده سرمایه گذاری وجود ندارد. اما اگر بانک ذخایر کافی نداشته باشد، برای انجام حواله باید ارز را از بانک مرکزی دریافت کرد. بانک مرکزی موظف است نقل و انتقالات دولتی را در اولویت قرار دهد که می تواند تأخیرهای بیشتری را به همراه داشته باشد. تأخیر یک تا سه هفته ای، اگرچه غیرمعمول است، اما ممکن است رخ دهد.

- فروش به بخش دولتی:

* تدارکات دولتی به سه دسته مجزا تقسیم می شود:
الف) تدارکات مربوط به پروژه های بزرگ توسعه به ارزش بیش از ۱۰ میلیون دلار: این پروژه ها عموماً توسط مؤسسات چندجانبه نظیر بانک جهانی، صندوق عربی، بانک توسعه اسلامی، بانک توسعه آفریقا، بانک سرمایه گذاری اروپا و غیره تأمین مالی می شوند.

ب) تدارکات مربوط به پروژه های متوسط و کوچک که به طور مشترک توسط دولت و یک یا چند شریک توسعه ای تأمین می شود.

ج) تدارکات مربوط به پروژه های کوچک به ارزش کمتر از ۱ میلیون دلار و صرفاً توسط دولت تأمین مالی می شود.
برای موارد الف) و ب)، خریده ها از طریق برگزاری مناقصه عمومی بین المللی انجام می شود، اما برای مورد ج)، خریده ها با توافق دوجانبه و بدون برگزاری مناقصه عمومی انجام می شود.

* از ترک تشریفات مناقصه معمولاً برای خریده ها و پروژه های حساس در دسته های الف) و ب) نظیر موارد مرتبط با مسائل امنیتی استفاده می شود. دولت به پذیرفتن پیشنهادات ناخواسته برای پروژه ها معروف است.

* هیأت تدارکات مرکزی دولت که تحت نظر نخست وزیری فعالیت دارد، مسؤول نظارت بر رعایت مقررات تدارکات و انجام اکثر مذاکرات دولت با تأمین کنندگان خارجی است. برای پروژه های بزرگ یا پیچیده، دولت اغلب از مناقصه گران می خواهد تا قبل از صدور مناقصه محدود، پیشنهادهای خود را ارائه دهند. این سیستم مناقصه بسته به طور گسترده در طرح های خصوصی سازی در موریتانی استفاده شده است. بنابراین، ارسال درخواست های "اظهار تمایل" قبل از مناقصه منتشر شده مهم است. بانک جهانی به هیأت تدارکات مرکزی کمک می کند تا رویه ها، شفافیت عملیات و اجرای مقررات موجود خود را بهبود بخشد. فرصت های فروش به دولت شامل خدمات نفت و گاز، محصولات دارویی، وسایل حمل و نقل، غلات، تجهیزات حفاری، تجهیزات کشاورزی و آبیاری، تجهیزات و مواد بهداشتی و آموزشی می گردد.

ه- راهنما و توصیه ها جهت انجام سفر تجاری:

- سنت ها و فرهنگ تجاری:

* نزاکت مهمترین ویژگی رویه های کار تجارت در موریتانی است. قبل از بحران کرونا، دست دادن طولانی مدت هنگام شروع و

پایان یک جلسه تجاری، امری مرسوم بود. گاهی ممکن است با موریتانیایی های محافظه کار روبرو شوید که با جنس مخالف دست نمی دهند. یک موریتانیایی مؤدب، به روش های مختلف، احتمالاً چندین بار از شما می پرسد که حالتان چطور است. برخوردهای تجاری معمولاً قبل از شروع تجارت واقعی با یک دوره گفتگوهای کوچک شروع می شود.

* رتبه و پروتکل برای موریتانیایی ها مهم است و آنها اغلب معتقدند که باید مستقیماً با یک مدیرعامل برای ایجاد تجارت، کار کنند. بحث های تجاری در اتاق های کنفرانس هتل مورد توجه است. موریتانیایی ها به طور کلی بسیار مهمان نواز هستند. آنها اغلب یک شام از بره کبابی (mechoui) را به شرکای تجاری و بازدیدکنندگان خود ارائه می دهند و انتظار دارند زمانی که به ایران یا هر کشور خارجی سفر می کنند، با آنها رفتار مشابهی شود.

* موریتانی یک کشور مسلمان است و مصرف مشروبات الکلی و گوشت خوک برای موریتانیایی ها ممنوع است. هدیه دادن و هدیه گرفتن یک سنت رایج موریتانی است. برای موریتانیایی ها این افتخار است که به میهمانان خود هدیه ای به عنوان سوغات کشور بدهند. بسیاری از موریتانیایی هایی که به خارج از کشور سفر کرده اند یا با شرکت ها یا مؤسسات خارجی سروکار دارند، انتظار دارند طرف مقابل به آنها کارت ویزیت بدهد.

* هفته کاری دوشنبه تا جمعه است، اگرچه اکثر مشاغل در ظهر جمعه تعطیل می شوند.

- هشدارهای مسافرتی:

* موریتانی یک کشور آفریقایی است که جرایم خشونت آمیز مانند سرقت، سرقت مسلحانه و حمله در آن اتفاق می افتد و پلیس محلی منابع لازم برای پاسخگویی مؤثر به جنایات جدی را ندارد. موریتانی کشوری بسیار سختگیرانه است. مسافران خارجی باید درک کنند که پشتیبانی لجستیکی در خارج از پایتخت محدود است. در سفرهای جاده ای به خارج از مناطق پرجمعیت باید احتیاط و مراقبت بیشتری به خرج دهید. بازدیدکنندگانی که به خارج از مناطق شهری سفر می کنند، بهتر است در کاروانی متشکل از حداقل دو وسیله نقلیه آفرود با قابلیت حمل و نقل جاده ای همراه با یک راننده یا راهنمای مجرب انجام حرکت کنند. از رانندگی در شب در خارج از مناطق شهری باید خودداری شود. سفر در شب بین شهرهای موریتانی توصیه نمی شود. مین های زمینی همچنان یک خطر در امتداد مرز با صحرای غربی باقی مانده است و مسافران باید فقط از پست های مرزی تعیین شده عبور کنند.

- شرایط دریافت روادید (ویزا):

* اخذ روادید برای همه شهروندان ایرانی که به دنبال سفر به موریتانی هستند، لازم است. با وجود اینکه برای اکثر مسافران خارجی و از جمله اتباع کشورمان، در فرودگاه نواکشوت یا مبادی ورودی به این کشور، روادید صادر می گردد، اما توصیه می گردد قبل از سفر، با مراجعه به سفارت موریتانی در تهران به نشانی (خیابان شریعتی - خیابان ملک - پلاک ۱۰، تلفن: ۷۷۵۰۰۷۴ فکس: ۷۷۵۲۹۵۱۵ ایمیل: info@ambarimtehran.ir)، روادید لازم را دریافت نمایید. مسافران باید برای دریافت روادید توریستی، مدارک زیر را همراه داشته باشند:

- گذرنامه معتبر با داشتن حداقل ۶ ماه اعتبار از زمان ورود به موریتانی،
- گواهی تأیید رزرو هتل،
- کارت واکسیناسیون نشان دهنده استعمال واکسن های مورد نیاز در سفر به موریتانی،
- ارائه دعوتنامه از میزبانی در موریتانی، دریافت روادید را برای مسافر آسان تر می کند. مسافران تجاری برای دریافت روادید تجاری موریتانی نیاز به دعوت نامه دارند.

- واحد پول موریتانی:

* واحد پول رسمی جمهوری اسلامی موریتانی اوقیه موریتانی (MRU) است. اوقیه در سال ۲۰۱۷ به دلیل تورم بالا با نرخ ۱:۱۰ تغییر نام داد. بسیاری از فروشندگان هنوز قیمت ها را به ارز قدیمی (MRO) نقل می کنند، بنابراین تاجران باید تأیید کنند که هر تجارتي با ارز جدید (MRU) انجام می شود. تعداد انگشت شماری دستگاه خودپرداز در نواکشوت و نوادیسو وجود دارد که کارت های بانکی بین المللی را می پذیرند، اما مسافران باید یورو یا دلار آمریکا را به عنوان پشتیبان دریافت کنند. کارت های اعتباری فقط در هتل های سطح بالا و مشاغل بزرگتر پذیرفته می شوند و در دستگاه های خودپرداز پذیرفته نمی شوند.

- مخابرات / الکترونیک:

* اینترنت در موریتانی عمدتاً از طریق DSL و تلفن همراه قابل دسترسی است. اپراتورهای ایران، خدمات رومینگ را در موریتانی ارائه نمی دهند و لذا شما باید یک سیم کارت محلی خریداری کنید. اکثر هتل ها دارای Wi-Fi هستند، اگرچه پوشش می تواند با پهنای باند محدود، بسیار ضعیف باشد. یک راه نسبتاً قابل اعتماد برای داشتن Wi-Fi این است که یک مودم 4G (یعنی "هات اسپات") با یک سیم کارت محلی برای اتصال دستگاه های خود بخريد.

* در موریتانی، برق ۲۲۰ ولت و ۵۰ هرتز است. دوشاخه برق از نوع C است که به دوشاخه استاندارد یورو نیز معروف است. سوکت ها دوشاخه های نوع E و F را نیز می پذیرند.

- زبان:

* در حالی که عربی زبان رسمی موریتانی است، پولار، سونینکه و ولوف به عنوان زبان های ملی شناخته می شوند. مردم موریتانی، عربی را به لهجه حسانی صحبت می کنند. تجارت بین المللی فراتر از جهان عرب اغلب به زبان فرانسوی انجام می شود. نوشته های روی کالاها باید به زبان فرانسوی و در صورت امکان عربی باشد. درصد محدود اما رو به رشدی از جمعیت موریتانی هستند که انگلیسی صحبت می کنند.

- وضعیت بهداشت و درمان:

* تعداد ده بیمارستان دولتی بیش از حد شلوغ و ۲۱ کلینیک خصوصی در نواکشوت و نوادیسو وجود دارد. برخی از کلینیک های خصوصی خدمات بهداشتی را نزدیک به استانداردهای غربی ارائه می دهند، اما به طور کلی، سطح خدمات بهداشتی در دسترس در مقایسه با ایران، بسیار پایین است. داروها بدون نسخه در داروخانه های نواکشوت و نوادیسو به فروش می رسند. برخی از نگرانی های اولیه بهداشتی شامل مالاریا، دنگی، هپاتیت، مننژیت، تب حصبه، تب زرد، ناراحتی گوارشی ناشی از بیماری های ناشی از غذا، انگل های روده، شیستوزومیازیس، هاری، سل، و اچ آی وی و ایدز هستند. ایمن سازی تب زرد مورد نیاز است، و ثبت ایمن سازی برای وبا نیز ممکن است برای ورود لازم باشد. واکسیناسیون های توصیه شده شامل هپاتیت A و B، هاری، کزاز، دیفتری (Td)، فلج اطفال، تیفوئید و کووید-۱۹ است. کودکان باید در مورد تمام واکسیناسیون های توصیه شده برای گروه سنی خود به روز باشند.

- زمان محلی:

* موریتانی در زمان هماهنگ جهانی (UTC) است و صرفه جویی در روز و تغییر ساعت تابستانی را رعایت نمی کند.

* اختلاف زمانی ایران با موریتانی، ۳.۵ ساعت است. باید در نظر داشته باشید که این اختلاف ساعت به گونه ای است که

موریتانی از نظر زمانی ۳.۵ ساعت از ایران عقب تر است. یعنی اگر در ایران ساعت ۱۶ باشد در موریتانی ساعت ۱۲:۳۰ است. در تمامی شهرهای موریتانی هم این اختلاف ساعت با ایران برابر است.

- ساعات کاری ادارات در موریتانی:

* ساعات کاری از دوشنبه تا پنجشنبه از ساعت ۸:۰۰ صبح تا ۶:۰۰ بعد از ظهر و جمعه از ۸:۰۰ صبح تا ۱۲:۰۰ بعد از ظهر است.

- تعطیلات در موریتانی:

* تعطیلات رسمی موریتانی در سال ۱۴۰۳-۱۴۰۴ (۲۰۲۴-۲۰۲۵) عبارتند از:
* اول ژانویه (۱۴۰۳/۱۰/۱۲) - اول سال جدید میلادی؛
* ۱۱ فروردین ۱۴۰۳ - عید فطر / پایان ماه مبارک رمضان؛
* اول می ۲۰۲۵ (۱۴۰۴/۰۲/۱۱) - روز جهانی کار و کارگر؛
* ۲۵ می ۲۰۲۵ (۱۴۰۴/۰۳/۰۶) - روز وحدت آفریقا؛
* ۱۶ خرداد ۱۴۰۴ - دهم ذی الحجه / عید قربان؛
* ۶ تیرماه ۱۴۰۴ - اول محرم - آغاز سال جدید هجری قمری؛
* ۱۹/۰۶/۱۴۰۴ - ۱۷ ربیع الاول - میلاد حضرت نبی اکرم (ص)؛
* ۲۸ نوامبر ۲۰۲۵ - روز استقلال (روز ملی) موریتانی.
* نکته: باتوجه به اینکه برخی از تعطیلات فوق، بر اساس ماه قمری (و رؤیت هلال ماه) است، ممکن است روز تعطیل مندرج در تقویم حاضر با یک روز اختلاف مواجه شود.

- تعطیلات سفارت جمهوری اسلامی ایران در نواکشوت:

* تعطیلات رسمی سفارت نیز علاوه بر تعطیلات فوق، شامل برخی از تعطیلات رسمی کشورمان به شرح ذیل خواهد بود:
* ۱۴۰۴/۰۱/۰۱ - عید نوروز؛
* ۱۴۰۴/۰۱/۰۲ - (۲۱ رمضان) شهادت حضرت علی (ع)؛
* ۱۴۰۴/۰۱/۱۲ - (دوم شوال) به مناسبت عید فطر (روز دوم)؛
* ۱۴۰۴/۰۳/۱۴ - رحلت حضرت امام خمینی (ره)؛
* ۱۴۰۴/۰۳/۲۴ - (۱۸ ذی الحجه) عید غدیر خم؛
* ۱۴۰۴/۰۴/۱۵ - (۱۰ محرم) عاشورای حسینی؛
* ۱۴۰۴/۰۵/۳۱ - رحلت حضرت رسول (ص)؛
* ۱۴۰۴/۱۰/۲۷ - (۲۷ رجب) عید مبعث؛
* ۱۴۰۴/۱۱/۱۵ - (۱۵ شعبان) میلاد امام زمان (عج)؛
* ۱۴۰۴/۱۱/۲۲ - پیروزی انقلاب اسلامی ایران.

بسمه تعالی

بررسی برخی از فرصت‌های سرمایه‌گذاری خارجی اقتصادی در بورکینافاسو

خلاصه مدیریتی:

بورکینافاسو کشوری نسبتاً کوچک واقع در غرب قاره آفریقا با جمعیتی حدود ۲۴ میلیون نفر و دارای یک اقتصاد سنتی و زیرساخت‌های عمدتاً نوپا در بخش صنعت و در عوض با ظرفیت بالا در بخش کشاورزی، دام‌پروری و معدنی است. دولت بورکینافاسو مالکیت صددرصدی شرکت‌های خارجی را می‌پذیرد و معافیت‌های مالیاتی بسیاری برای سرمایه‌گذاران خارجی در نظر می‌گیرد. بورکینافاسو نیاز مبرمی به جذب سرمایه‌گذاری خارجی در بخش‌هایی چون دارو، بارورکننده‌ها، خدمات حمل و نقل، ماشین‌آلات برقی، سوخت، ماشین‌آلات کشاورزی، غلات، باغداری و صنایع تبدیلی، خدمات مرتبط با پارچه و پنبه دارد. میزان کل سرمایه‌گذاری خارجی در بورکینافاسو در سال ۲۰۲۲ برابر با ۱۲۱ میلیون دلار بوده است. میزان کل ذخیره سرمایه‌گذاری خارجی (سرمایه‌گذاری انجام شده) در این کشور نیز برابر با ۲۰۴۴ میلیارد دلار می‌باشد که معادل ۱۲.۵ درصد تولید ناخالص داخلی آن است. در بورکینافاسو بخش مربوط به معدن، بیشترین سهم سرمایه‌گذاری را از آن خود نموده است. سرمایه‌گذاران خارجی علاقه وافری به ورود سرمایه‌های خود به بخش‌های بانکداری، فناوری مالی، کشاورزی، حمل و نقل، لجستیک و انرژی بورکینافاسو نشان داده‌اند. دولت بورکینافاسو مایل به اکتشاف مناطقی است که مستعد استخراج نفت می‌باشد. مشکل اصلی جغرافیایی بورکینافاسو، عدم دسترسی آن به دریا و همچنین ضعف زیرساخت‌های جاده‌ای و صنعتی آن است. وضعیت تجاری این کشور در مقایسه با استاندارد جهانی در سطح پایینی قرار دارد. طی سال‌های اخیر عدم ثبات سیاسی و امنیتی در ارتباط با حملات گروه‌های تروریستی به طرز مخربی بر فضای تجاری بورکینافاسو اثرگذار بوده است. اما در دو سال اخیر و با روی کار آمدن فرمانده جوان نظامی بعد از یک کودتا، ابراهیم تراثوره برنامه‌های توسعه و آبادانی را در بخش‌های مختلف کشور از جمله کشاورزی، صنعت مرتبط با مواد غذایی و خوراکی، بهداشت و ... را در پیش گرفته است و طبق برآوردهای بانک جهانی این کشور سالانه رشد اقتصادی حدود ۴ درصد را تجربه می‌کند.

متن:

بورکینافاسو کشور آفریقایی واقع در غرب این قاره با جمعیتی حدود ۲۴ میلیون نفر و دارای یک اقتصاد سنتی و زیرساخت‌های عمدتاً نوپا در بخش صنعت و در عوض با ظرفیت بالا در بخش کشاورزی و نیز دام‌پروری

می‌باشد. این کشور بازار عمده برای ورود کالاهای فرانسوی بوده و تجارت پایداری با اتحادیه اروپا دارد. فرانک غرب آفریقا واحد پول این کشور از سوی وزارت خزانه‌داری فرانسه منتشر، پشتیبانی و تضمین می‌گردد. بورکینافاسو در سال ۲۰۲۰ به عنوان ۱۵۱ امین محل مناسب برای سرمایه‌گذاری از سوی بانک جهانی انتخاب شد. دولت بورکینافاسو مالکیت صددرصدی شرکت‌های خارجی را می‌پذیرد و معافیت‌های مالیاتی بسیاری برای سرمایه‌گذاران خارجی در نظر می‌گیرد. بورکینافاسو نیاز مبرمی به جذب سرمایه‌گذاری خارجی در بخش‌هایی چون دارو، بارورکننده‌ها، خدمات حمل و نقل، ماشین‌آلات برقی، سوخت، غلات، خدمات مرتبط با پارچه و پنبه دارد.

بر اساس اطلاعات منتشر شده از سوی آنکتاد (UNCTAD) (سازمان بین‌دولتی تجارت و توسعه ملل متحد)، میزان کل سرمایه‌گذاری خارجی در بورکینافاسو در سال ۲۰۲۲ برابر با ۱۲۱ میلیون دلار بوده است. میزان کل ذخیره سرمایه‌گذاری خارجی این کشور نیز برابر با ۲.۴۴ میلیارد دلار می‌باشد که معادل ۱۲.۵ درصد تولید ناخالص داخلی آن است. در بورکینافاسو بخش مربوط به معدن، بیشترین سهم سرمایه‌گذاری را از آن خود نموده است. طی ۱۰ سال گذشته صنعت مرتبط با "معدن طلا" شاهد بیشترین پیشرفت بوده و سرمایه‌های خوبی را از سوی کشورهای خارجی به ویژه کانادا، استرالیا، بریتانیا، آفریقای جنوبی و روسیه جذب کرده است و به تبع شاهد گسترش اکتشافات جدیدی در این حوزه بوده است. سرمایه‌گذاری خارجی در بخش معدن طلا باعث شده تا بورکینافاسو به چهارمین تولیدکننده بزرگ طلا در آفریقا تبدیل شود. بورکینافاسو به غیر از معادن طلا، دارای معادن سرشار زینک و منگنز نیز می‌باشد.

بورکینافاسو بعد از ساحل عاج و بنین، سومین تولیدکننده بزرگ پنبه در قاره آفریقا و نیز دهمین صادرکننده بزرگ این محصول در جهان به حساب می‌آید. پنبه یک محصول صادراتی کلیدی برای این کشور به حساب می‌آید و برای اقتصاد آن حیاتی است. این محصول ۳۵ درصد از تولید ناخالص داخلی بورکینافاسو و نیز ۶۰ درصد درآمد خارجی آن را تشکیل می‌دهد.

در کنار بخش معدن، کشورهای چون مراکش، فرانسه و امارات متحده عربی بر زیر شاخه‌های مرتبط با صنعت "ارتباطات زیرساخت" این کشور تسلط پیدا کرده‌اند. همچنین، سرمایه‌گذاران خارجی علاقه وافری به ورود سرمایه‌های خود به بخش‌های بانکداری، فناوری مالی، کشاورزی، حمل و نقل، لوجستیک و انرژی بورکینافاسو نشان داده‌اند. دولت بورکینافاسو مایل به اکتشاف مناطقی است که مستعد استخراج نفت می‌باشد. پس از معادن هوند (Houndé) و نتیان (Netiana) دولت به فکر گسترش و استخراج بیشتر از معدن تامبائو

(Tambao) افتاده است. ارزش این معدن که بزرگترین معدن منگنز جهان با ظرفیت ۵۵ میلیون تن می‌باشد، معادل ۱۲ میلیارد دلار است که می‌تواند زمینه خوبی برای جذب سرمایه‌گذاری خارجی باشد.

در حال حاضر بورکینافاسو به منظور افزایش رشد اقتصادی خود نیازمند سرمایه خارجی است و بدین منظور زیرساخت‌های قانونی و حقوقی لازم با هدف ایجاد عدالت در برخورد با سرمایه‌گذار خارجی را ایجاد کرده است. از جمله، ایجاد مکانیزم‌هایی برای پایان دادن به اختلافات تجاری و تسهیل در صدور مجوز و نیز ثبت شرکت. با این همه، بورکینافاسو هنوز نیاز به پیشرفت بیشتر در زمینه افزایش رقابت به ویژه در بخش‌هایی که شرکت‌های دولتی بر آن مسلط هستند و نیز اعمال حقوق مالکیت معنوی دارد.

بورکینافاسو عضو "سازمان هماهنگ‌سازی حقوق شرکتی در آفریقا" می‌باشد و تمام اقدامات این سازمان را مورد پذیرش قرار داده است. این کشور همچنین عضو "اتحادیه مالی و اقتصادی غرب آفریقا" می‌باشد که دفتری نیز در واگادوگو دارد. بعد از کودتای ۲۴ ژانویه ۲۰۲۲، دولت انتقالی ارتباط خوبی با بخش خصوصی به منظور فائق آمدن بر مشکلات و نیز تضمین عدم تبعیض‌گذاری در رفتار با سرمایه‌گذاران خارجی برقرار نموده است. علی‌رغم فقدان سازوکاری برای موشکافی سرمایه‌گذاری مستقیم خارجی، این کشور برای شرکت‌های بومی و نیز خارجی حقوقی را در نظر گرفته از جمله داشتن حق مالکیت و اجازه مشارکت در احیا و تأمین دولت. در بورکینافاسو، چارچوب قانون سرمایه‌گذاری در خصوص مالیات‌های ویژه و قواعد پرداختی برای توافقات تجاری میان دولت و سرمایه‌گذاران عمده مشخص شده است.

مشکل اصلی جغرافیایی بورکینافاسو، عدم دسترسی آن به دریا و همچنین زیرساخت‌های جاده‌ای و بخش صنعتی ضعیف آن است. وضعیت تجاری آن در مقایسه با استاندارد جهانی در سطح پایینی قرار دارد. عدم ثبات سیاسی و امنیتی در ارتباط با حملات گروه‌های تروریستی به طرز مخربی بر فضای تجاری آن اثر گذاشته است. بورکینافاسو در سال ۲۰۲۳، رتبه ۱۲۴ را از بین ۱۳۲ کشور در "شاخص نوآوری جهانی" بدست آورد و نیز در خصوص میزان فعالیت باز اقتصادی، رتبه ۱۳۴ را در بین ۱۸۴ کشور بدست آورده است. در ذیل به پاره‌ای اطلاعات در ارتباط با میزان سرمایه‌گذاری خارجی در این کشور بین سال‌های ۲۰۲۰-۲۰۲۲ اشاره شده است.

سرمایه‌گذاری خارجی	۲۰۲۰	۲۰۲۱	۲۰۲۲
گردش داخلی سرمایه‌گذاری خارجی (میلیون دلار)	-۱۰۲	-۸۰	۱۲۱

ذخیره سرمایه‌گذاری خارجی (میلیون دلار)	۲۷۵۰	۲۴۶۲	۲۴۴۱
تعداد پروژه‌های سرمایه‌- گذاری در بخش‌های سبز	۵	۴	۲
ارزش سرمایه‌گذاری در بخش‌های سبز (میلیون دلار)	۳۴۲	۹۰	۸۹

منبع: آنکتاد، آخرین اطلاعات موجود

ملاحظات:

- ۱- بورکینافاسو پس از اینکه کشاورزان آن کشت پنبه دستکاری شده از حیث ژنتیکی که در برابر آفات مقاوم هستند را متوقف کرد جایگاه خود در قاره آفریقا به عنوان بزرگترین تولیدکننده این محصول را از سال ۲۰۱۸ به بعد از دست داد.
- ۲- در حال حاضر از اولویت‌های اصلی این سفارت، افزایش همکاری‌های مشترک در حوزه دارویی و تجهیزات پزشکی است. ایجاد خط تولید دارو در بورکینافاسو، تولید دارو در ایران با برندهای بورکینافاسویی و صادرات داروهای ایرانی به صورت بالعکس از جمله این برنامه می‌باشد.
- ۳- صادرات محصولات ایرانی در حوزه مصالح ساختمانی، ماشین آلات کشاورزی و واردات محصولات کشاورزی و مواد معدنی از بورکینافاسو از زمینه‌های بالقوه همکاری است. با توجه به دانش کشاورزی ایران و وجود زمین‌های حاصلخیز در بورکینافاسو همکاری‌های مشترک در زمینه امنیت غذایی و کشت فراسرزمینی و استفاده از امکانات فنی و مهندسی ایران، نصب و راه‌اندازی ماشین آلات و ایجاد مجتمع‌های کشت و صنعت و صنایع تبدیلی از فرصت‌های همکاری متقابل دوطرفه است.
- ۴- در حوزه پتروشیمی، انرژی و انرژی‌های تجدیدپذیر نیز شرکت‌های ایرانی می‌توانند به انتقال تکنولوژی پرداخته و با شرکت‌های بورکینافاسویی همکاری خوبی بر اساس تأمین منافع متقابل داشته باشند.
- ۵- فناوری و نوآوری، هوش مصنوعی و امنیت سایبری که ایران پیشرفت‌های خوبی در آن دارد نیز از دیگر حوزه‌هایی است که علاقه‌مند به همکاری در دوسویه در آن وجود دارد.
- ۶- اگرچه بورکینافاسو مشغول جنگ با گروه‌های تروریستی و افراط‌گرایی است که حدود ۴۰ درصد از خاک آن را اشغال کرده‌اند؛ با این همه دولت در حال کنترل کردن روندهای اقتصادی بوده و رشد مثبتی را در این عرصه تجربه می‌نماید.

۷- در دو سال اخیر و با روی کار آمدن فرمانده جوان نظامی بعد از یک کودتا علیه رئیس جمهور موقت پل هانری سانداوگو دامیبا، ابراهیم ترائوره برنامه‌های توسعه و آبادانی را در بخش‌های مختلف کشور از جمله کشاورزی، صنعت مرتبط با مواد غذایی و خوراکی، بهداشت و ... را در پیش گرفته است و طبق برآوردهای بانک جهانی این کشور سالانه رشد اقتصادی حدود ۴ درصد را تجربه می‌کند.

۸- بورکینافاسو ارتباط خوبی با سازمان‌های بین‌المللی از جمله صندوق بین‌المللی پول و بانک جهانی دارد و برنامه‌های پیشنهاد شده از سوی این نهادها به منظور بهبود وضعیت اقتصادی خود را به خوبی به اجرا درمی‌آورد.

۹- نرخ تورم در بورکینافاسو پایین می‌باشد و دولت نظارت مستمری بر قیمت‌ها و مبارزه با گران‌فروشی و یا کم‌فروشی دارد و کمبود کالاها و نیازهای اساسی زندگی در این کشور آفریقایی آنچنان به چشم نمی‌خورد و شاید این مسئله مدیون ارتباط خوب این کشور با قدرت‌های بزرگ جهان و همسایگان آن از جمله روسیه، چین، اتحادیه اروپا، ساحل عاج و غنا باشد. روسیه علی‌رغم درگیری خود در جنگ اوکراین از توجه به قاره آفریقا و به ویژه بورکینافاسو نکاسته است و مقامات دو دولت دیدارهای مستمری با یکدیگر دارند.

۱۰- یکی از چالش‌های بزرگی که بورکینافاسو با آن رو به رو می‌باشد عدم کنترل این کشور بر جریان پولی و مالی آن و نداشتن یک واحد پول ملی مستقل است. آن‌ها تنها فرانک غرب آفریقا را که میراث استعمار فرانسه می‌باشد به عنوان ارز معتبر در معاملات روز استفاده می‌کنند. اما به طور حتم دولتمردان این کشور تلاش می‌کنند که این نقطه ضعف را نیز به مانند کاستن از نفوذ نظامی فرانسه در این کشور مرتفع سازند.

منابع:

- <https://www.lloydsbanktrade.com/en/market-potential/burkina-faso/investment>

- <https://www.trade.gov/country-commercial-guides/burkina-faso-market-opportunities>

محمدصادق بابکان - سفارت جمهوری اسلامی ایران واگادوگو - آذر ماه ۱۴۰۳